

คู่มือดำเนินธุรกิจ

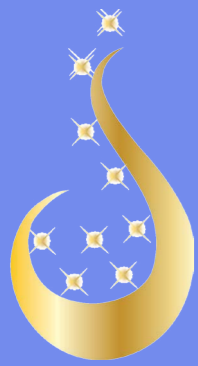
บริษัท ดี เน็ตเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด



D NETWORK WORLDWIDE

goodness for all of us.

ความสุขสำหรับทุกคน



D Network
WORLDWIDE

Goodness for all of us

สารบัญ

สารบัญจากผู้ออกตั้ง	1
บริษัท ดี เน็ทเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด	2
ปณิธาน วิสัยทัศน์ และพันธกิจ	3
ผลิตภัณฑ์ขั้นเลิศ	4
การก้าวสู่ธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค	7
คุณสมบัติของพุ่มไม้	
เอกสารประกอบการสมัคร	
สิทธิประโยชน์ของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค	
การดำรงสถานภาพนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค	
การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ดีเน็ทเวิร์ค	8
การสั่งซื้อสินค้าแบบ Hold	
วิธีการชำระเงิน	9
การรับสินค้าและการจัดส่งสินค้า	
แผนธุรกิจ D Network Power Plan	11
การคำนวณและการจ่ายผลตอบแทน	16
การดำรงคุณสมบัติเพื่อรับการคำนวณและจ่ายผลตอบแทน	
ตำแหน่งของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค	17
ตารางแสดงการขึ้นตำแหน่งและดำรงคุณสมบัติของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค	
ตารางแสดงการจ่ายผลตอบแทนของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คในแต่ละตำแหน่ง	
เกียรติรางวัลสำหรับนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค	20
รางวัลการท่องโลกกว้างกับดีเน็ทเวิร์ค	22
ความหมายของคำเฉพาะและการตีความในธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค	24
กฎระเบียบและจรรยาบรรณของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค	25
กฎระเบียบปฏิบัติที่เกี่ยวกับเว็บไซต์ Website Regulation	27
สนธิสัญญาระหว่างผู้จำหน่ายอิสระกับ บริษัท ดี เน็ทเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด	28

สารบัญจากผู้ออกตั้ง



ภูมิสนอง หล้าสุด

สาคร ไสยมล

อุทัย แจ่มฟ้า

ใบทวาระของโลกปัจจุบันที่เต็มไปด้วยความสับสนอลหม่าน กว้างครมธุริกซ์ที่ถดถอย พลังงาน นามัน และพืชผลทางการเกษตรมีราคาสูงขึ้น ทำให้เกิดภาวะเงินเฟ้อ มีผลต่อการยังชีพในปัจจุบัน อีกทั้งความสับสนของข้อมูลข่าวสาร ทั้งทางเศรษฐกิจ สังคม และการเมือง กว้างโลกร้อน สิ่งแวดล้อม เป็นพิษ กภัยพิบัติจากธรรมชาติ รวมถึงความรู้สึกขาดความมั่นใจในตนเอง ความไม่มั่นคงในการดำเนินชีวิต ความไม่พอใจในสถานภาพปัจจุบันในสังคม ความสัมพันธ์ในครอบครัวที่เปลี่ยนแปลงไป ความรู้สึกท้อแท้ หดห้วง โดดเดี่ยว แยกจากสังคม และอื่นๆ อีกมากมาย วันนี้ ดีเน็ทเวิร์ค ได้เปิดโอกาสให้คุณมีส่วนร่วมทั่วโลกแห่งธุรกิจ ที่ไม่จำกัดอายุ เพศ การศึกษา ฐานะ: และอาชีพ โอกาสที่เต็มเปี่ยมไปด้วยความเชื่อมั่นและศรัทธา พลังแห่งความหวังและกำลังใจจากเพื่อนร่วมธุรกิจ ความรู้สึกสนุกและอบอุ่น กับบรรยากาศในการทำงาน และความต้องการที่จะประสบความสำเร็จในชีวิต เพียงแค่ตัวคุณต้องพร้อมที่จะเปลี่ยนแปลงและพัฒนา โดยตั้งอยู่บนพื้นฐานของความเป็นเลิศ

ผมมีความยินดี และตั้งใจ ที่ทุกท่านเข้าร่วมเป็นส่วนหนึ่งของดีเน็ทเวิร์ค และขอขอบคุณนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คทุกท่าน ที่ให้ความไว้วางใจในผลิตภัณฑ์ และเข้าร่วมธุรกิจกับเรา ผมอยากบอกกล่าว **“ธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค”** เป็นธุรกิจที่จะทำให้ท่านสามารถพบกับความสำเร็จ สามารถสร้างอิสรภาพและโอกาสให้กับทุกคน สร้างแรงบันดาลใจให้กับนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ในการเดินทางสู่เป้าหมายแห่งความสำเร็จ และเราพร้อมจะสนับสนุนอย่างเต็มที่เพื่อพัฒนาศักยภาพของคุณอย่างสูงสุด เพื่อให้เกิดทัศนคติบวกที่สามารถผลักดันผลงานออกมาได้ตามจินตนาการ เพื่อให้เกิดการทำงานด้วยความมุ่งมั่น จดจ่อ ให้ความสำคัญกับโอกาสและจังหวะทางธุรกิจ บนการตัดสินใจที่แน่วแน่ เด็ดเดี่ยวอย่างแรงกล้า ด้วยจิตวิญญาณตามความปรารถนา เพื่อเป้าหมายสูงสุดของท่าน

ดี เน็ทเวิร์ค เวิลด์ไวด์ ก่อตั้งในปี พ.ศ. 2552 โดยพวกเราผู้ร่วมก่อตั้ง โดยมีปณิธานหลักร่วมกันในการที่จะให้โอกาสทุกคนมีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น ทั้งจากการได้ใช้ผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพของดีเน็ทเวิร์ค และการประสบความสำเร็จในธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ดังนั้น พวกเราจึงตัดสินใจที่จะเปิดบริษัทเครือข่าย (Network Marketing) และพวกเราเชื่อว่า ด้วยประสบการณ์ในการทำธุรกิจเครือข่ายที่ประสบความสำเร็จของพวกเราคนละไม่ต่ำกว่า 20 ปี จะทำให้พวกเราและนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คสามารถก้าวเป็นหนึ่งของบริษัทเครือข่ายชั้นนำของประเทศและก้าวไปสู่สากลได้ต่อไป

ทำให้วันนี้เรามั่นใจอย่างมากว่า **“ดีเน็ทเวิร์ค”** เป็นธุรกิจที่น่าสนใจที่สุด ในเวลานี้เลยก็ด้วย

ภูมิสนอง หล้าสุด
ผู้ร่วมก่อตั้ง

สาคร ไสยมล
ประธานผู้ก่อตั้ง
บริษัท ดี เน็ทเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด

อุทัย แจ่มฟ้า
ผู้ร่วมก่อตั้ง

บริษัท ดี เน็ทเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด

ขอต้อนรับสู่ครอบครัวดีเน็ทเวิร์ค

ดีเน็ทเวิร์ค คือ เส้นทางสู่ความสำเร็จอย่างมั่นคง นับจากวันที่คุณตัดสินใจร่วมเป็นส่วนหนึ่งในครอบครัวดีเน็ทเวิร์ค คุณกำลังเลือกโอกาสที่ดีที่สุดให้กับตัวเอง เพราะเรามีปณิธานที่จะสร้างสรรคองค์กรให้พัฒนาก้าวไกล พร้อมๆ กับการพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้หลากหลาย เข้มด้วยคุณค่าและมากด้วยคุณประโยชน์อย่างไม่หยุดยั้ง ภายใต้ชื่อ **“D Network”** เพื่อให้คุณสัมผัสประสิทธิภาพในการทำงานอันนำมาซึ่งรายได้สูงสุด ด้วยแผนการตลาดที่ถูกออกแบบมาให้สอดคล้องกับยุคสมัยและการทำธุรกิจในปัจจุบัน ด้วยความต้องการให้นักธุรกิจทุกท่านมีรายได้สูงสุด รวดเร็ว ง่ายและมั่นคง โดยเน้นพื้นฐานของการขยายตัว ด้วยกลไกของธุรกิจเครือข่ายอย่างเป็นธรรมชาติที่แท้จริง ประกอบกับระบบการสร้างธุรกิจเครือข่ายที่เยี่ยมด้วยคุณภาพ อันเป็นเอกลักษณ์ของดีเน็ทเวิร์ค เพื่อให้กิจกรรมของนักธุรกิจเครือข่ายที่เพียบพร้อมไปด้วยความรู้ ความสามารถและคุณธรรม อันนำไปสู่องค์กรที่มีแต่ความสุข และด้วยพันธกิจที่ได้เริ่มต้นเป้าหมายของทำนององค์กรเป็นหลัก แต่สิ่งที่เราคาดหวัง คือ ความสุขในการทำงานร่วมกัน ความสำเร็จในการบรรลุเป้าหมายและความฝันของนักธุรกิจทุกท่าน ตลอดจนคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นของมวลนักธุรกิจและ ครอบครัว

เรามุ่งมั่นที่จะสร้างธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค เพื่อส่งมอบโอกาสให้บุคคลรอบข้างได้เป็นเจ้าของธุรกิจอิสระ และประสบความสำเร็จตามความสามารถ และศักยภาพของตนเอง ซึ่งทุกท่านมีโอกาสในการก้าวขึ้นสู่ตำแหน่งสูงสุดตามแผนธุรกิจได้ในระยะเวลาอันสั้น ขอเพียงคุณมีเป้าหมายในชีวิตที่ชัดเจน มีความปรารถนาและความตั้งใจอย่างแรงกล้า และมุ่งมั่นสู่เป้าหมายอันสูงสุดโดยไม่ย่อท้อต่อความยากลำบาก และอุปสรรคที่จะขัดขวางความสำเร็จใดๆ ดังนั้น ไม่ว่าใครก็สามารถทำธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค และประสบความสำเร็จได้เมื่อไม่เคยมีประสบการณ์ในการทำธุรกิจเครือข่ายมาก่อน จากความพร้อมในการสนับสนุนด้วยสถาบันพัฒนาบุคลากร D Network Academy (DNA) ซึ่งสอดคล้องกับการเจริญเติบโตของนักธุรกิจทุกคนในแต่ละลำดับขั้นที่บริษัทฯ มอบให้ บวกกับความสามารถในการบริหารจัดการองค์กรของคุณ และด้วยความช่วยเหลือของผู้นำที่พร้อมจะเคียงข้างจนกว่าคุณจะประสบความสำเร็จสูงสุดในองค์กร และมีชื่อเสียงทางสู่โอกาสในการประสบความสำเร็จที่ยิ่งใหญ่กับเรา... **ดีเน็ทเวิร์ค**

และเราคือรูปแบบของธุรกิจเครือข่ายที่คุณรอคอย...

ความเป็นมา

บริษัท ดี เน็ทเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด ก่อตั้งขึ้นในปี พ.ศ. 2552 ดำเนินธุรกิจแบบเครือข่ายที่มั่นคงไปรษณีย์ เพื่อขับเคลื่อนสินค้าคุณภาพขึ้น นำจากมือธุรกิจเครือข่ายพูนริโกะ เปิดช่องทางในการสร้างรายได้อันมั่นคงแก่มวลนักธุรกิจจากทั่วทุกหนแห่งอย่างเท่าเทียมกัน และหัวใจที่ก่อให้เกิดองค์กรขึ้นเลิศเช่นนี้คือ คณะผู้บริหารที่เปี่ยมไปด้วยประสบการณ์ ความสามารถ และวิสัยทัศน์อันกว้างไกล

จุดเริ่มต้นของบริษัทฯ มีได้คำนึงถึงพลังคำเป็นหลัก หากแต่เราให้ความสำคัญกับการสร้างสรรคให้มวลนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ประสบความสำเร็จในการทำธุรกิจกับเรา ด้วยแนวคิดที่ว่า **“เมื่อนักธุรกิจมีรายได้มากและประสบความสำเร็จ บริษัทฯ ก็ประสบความสำเร็จด้วยเช่นกัน”** ดังนั้น ความสำเร็จของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คจึงเป็นเป้าหมายแรก และเป็นเป้าหมายหลักของเรา

เพราะเราเข้าใจดีว่าหัวใจของธุรกิจเครือข่าย คือ ความจริงใจ และการมีเครือข่ายที่แข็งแกร่ง จำเป็นต้องใช้หัวใจและข้อเท็จจริงในการนำเสนอสินค้าแบบปากต่อปาก จากครอบครัวสู่ญาติพี่น้อง เพื่อนพ้องอันเป็นที่รักและคนรู้จักในชีวิตประจำวัน ด้วยเหตุผลดังกล่าวเราจึงทุ่มเทกำลังกาย กำลังใจและสติปัญญา รวมถึงทรัพยากรบุคคลที่มีศักยภาพ เพื่อให้ได้มาซึ่งผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพเป็นเลิศ ตอบสนองความต้องการของพูนริโกะ ทุกกลุ่ม ด้วยการบริการเหนือความคาดหมายที่สร้างความประทับใจและความผูกพันอันแนบแน่น แผนธุรกิจที่เป็นธรรมชาติ เพื่อให้นักธุรกิจได้วางใจในธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค และก้าวเดินไปข้างหน้าพร้อมกันกับเราอย่างมั่นคง อบอุ่น รวมถึงการได้รับผลตอบแทนที่คุ้มค่าเป็นธรรม ภายใต้การบริหารงานแบบ **“ธรรมาภิบาล”** ซึ่งบริษัทฯ ยึดเป็นหลักมั่นด้วยความภาคภูมิใจ เพราะความสำเร็จของธุรกิจจะเกิดขึ้นได้ต้องเริ่มจากความซื่อสัตย์และจริงใจ

ปณิธาน

เราตั้งใจที่จะมุ่งมั่นในการพัฒนาสู่ความเป็นองค์กรชั้นนำที่มีความเป็นเลิศในธุรกิจเครือข่าย โดยมีหลักในการดำเนินธุรกิจ ดังนี้

1. เราจะทุ่มเทในการสนับสนุนให้นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คทุกคนประสบความสำเร็จและบรรลุเป้าหมาย
2. เราจะเลือกสรรผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพสูงที่สุดเพื่อนำเสนอแก่นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค และพูนริโกะ
3. เราจะดำเนินธุรกิจด้วยความซื่อสัตย์ ยุติธรรม และจริยธรรมที่สูงที่สุด ภายใต้การบริหารงานแบบ “ธรรมาภิบาล”
4. เราจะดำเนินธุรกิจโดยยึดถือความสำเร็จของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คเป็นเป้าหมายหลัก และพร้อมที่จะเดินเคียงข้างไปสู่ความสำเร็จสูงสุดร่วมกันกับนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค
5. เราจะสร้างสังคมของการอยู่ร่วมกันอย่างมีความสุขของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ครอบครัวมวลสมาชิก และสังคม

วิสัยทัศน์

เป็นองค์กรชั้นนำที่มีความเป็นเลิศในธุรกิจเครือข่ายในระดับประเทศและระดับสากล ที่มีการพัฒนาก้าวไปข้างหน้าอย่างไม่หยุดยั้ง เพื่อให้นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค และพูนริโกะ ได้รับผลิตภัณฑ์และการบริการที่มีคุณภาพสูงสุด อันนำไปสู่ความมั่นคงและความสำเร็จสูงสุดร่วมกัน

พันธกิจ

ด้วยวิสัยทัศน์และปณิธานในการดำเนินธุรกิจของคณะผู้บริหาร ที่จะสร้างสรรคองค์กรธุรกิจเครือข่ายที่มีภาพลักษณ์ที่ดีและเป็นแบบอย่าง เรามีพันธกิจต่อนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ดังต่อไปนี้

1. เพื่อให้ทุกคนได้ใช้สินค้าที่มีคุณภาพสูงที่สุด ในราคาที่เหมาะสม อันนำไปสู่สุขภาพและคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้นของทุกคน
2. เพื่อให้ทุกคนมีฐานะความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น และมั่นคงตลอดไป
3. เพื่อให้ทุกคนได้พัฒนาความรู้ความสามารถ มีคุณธรรมและจริยธรรมที่ดี เป็นแบบอย่างที่ดีแก่องค์กร ครอบครัว และสังคม
4. เพื่อให้ทุกคนอยู่ร่วมกันอย่างมีความสุข



เพื่อตอบสนองความต้องการของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค และพาร์ทเนอร์ บริษัทฯ จึงได้วางนโยบายในการนำเสนอผลิตภัณฑ์ที่หลากหลาย และครอบคลุมในหมวดหมู่ต่างๆ ดังนี้

1. กลุ่มผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร (Dietary Supplement Products)

ดีฟู , ดีโปร , อัลฟ่าจี , ดีมุนด์ , ดีทีนซิสแทม , ดีโอร , สวิท , วีโ , ดีคอนเทค , อเลไทด์ , ดีกลูเคน , กาสโตแลค , โกรจีนส์ดี , เซเวนเซเด , เคโอ , ดีบูน , ดีทีนพลัส , ดีเบอร์รี่ , กรีนแอลไอส์ฟคอฟพี

2. กลุ่มผลิตภัณฑ์เสริมความงาม (Skin Care Products)



เอจิ้ง ไลท์ เซรัม



ทรัฟเฟิล ไนท์ เซรัม



ซันสกรีน ยูวี บล็อก

3. กลุ่มผลิตภัณฑ์เสริมคุณภาพชีวิต (Daily Use Products)



ยาสีฟัน สุดฟ้าใส

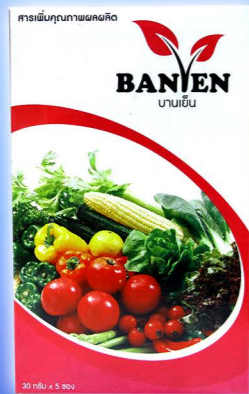


เจลอาบน้ำและโลชั่นบำรุงผิว สำหรับสุขภาพบุรุษและสุขภาพสตรี

4. กลุ่มผลิตภัณฑ์เสริมผลผลิต (Increase Productivity Products)



ปรับสภาพดิน บานเย็น



เพิ่มผลผลิต บานเย็น



ชิลีจ้า บานเย็น



กรดอะมิโน บานเย็น

การก้าวสู่ธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

การเริ่มธุรกิจกับบริษัท ดี เน็ทเวิร์ค วิลด์ไวด์ จำกัด ในฐานะนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค เราสามารถเริ่มต้นโดยใช้เงินทุนเพียงเล็กน้อยในการสมัคร และซื้อสินค้ามาใช้เพื่อสัมผัสความประทับใจต่อสินค้าด้วยตนเอง หลังจากนั้นเราก็สามารถแนะนำสินค้าให้กับเพื่อนฝูง ญาติพี่น้อง คนที่เรารู้จัก หรือคนที่เรามีความปรารถนาดี ให้เขาได้มีโอกาสใช้สินค้าเหมือนเรา เพียงเท่านี้เราก็เริ่มมีเครือข่ายผู้บริโภคของเราเอง และได้รับรายได้จากการสร้างเครือข่ายผู้บริโภคของเราตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan

คุณสมบัติของผู้สมัคร

- ผู้สมัครต้องมีอายุ 18 ปีขึ้นไป ในกรณีที่ผู้สมัครมีอายุไม่ครบ 18 ปี ผู้สมัครต้องได้รับความยินยอมจากบิดา/มารดา/ หรือผู้ใช้อำนาจปกครองตามกฎหมาย โดยผู้ปกครองต้องนำสำเนาบัตรประจำตัวประชาชน และสำเนาทะเบียนบ้าน พร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้องแนบมาด้วย
- กรณีของสามีและภรรยา ถือเป็นบุคคลคนเดียวกัน ต้องสมัครในรหัสเดียวกันเท่านั้น
- กรอกใบสมัครให้ถูกต้องชัดเจน และยื่นแสดงต่อเจ้าหน้าที่บริษัทฯ
- ปฏิบัติตามกฎหมายระเบียบ ข้อตกลง และแผนธุรกิจของบริษัทฯ
- อัตราค่าสมัครนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค 300 บาท

เอกสารประกอบการสมัคร

- สำเนาบัตรประชาชนของผู้สมัครและผู้สมัครร่วม (ถ้ามี) พร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง
- สำเนาสมุดบัญชีธนาคารของผู้สมัครหลักเท่านั้น
- กรณีที่ต้องการเปลี่ยนแปลงการสมัครให้เป็นนิติบุคคล ผู้สมัครต้องมีชื่อเป็นกรรมการผู้มีอำนาจลงนามของบริษัทฯ ผู้สมัครต้องเป็นพู่กันมากกว่า 90% ขึ้นไป และใช้เอกสารสำเนา หนังสือรับรองบริษัทฯ และสำเนาทะเบียนการค้า พร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง
- กรณีผู้สมัครมีอายุไม่ครบ 20 ปีบริบูรณ์ ต้องนำสำเนาบัตรประชาชนและสำเนาทะเบียนบ้านของผู้ปกครอง พร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง
- กรณีชาวต่างชาติให้แนบสำเนาหนังสือเดินทาง และสำเนาสมุดบัญชีธนาคารที่เปิดในประเทศไทยพร้อมเซ็นรับรองสำเนาถูกต้อง

การยื่นใบสมัคร

บริษัท ดี เน็ทเวิร์ค วิลด์ไวด์ จำกัด ให้บริการรูปแบบออนไลน์ทั่วประเทศ ดังนั้นสมาชิกจึงมีความสะดวกในการยื่นใบสมัครผ่านระบบอินเทอร์เน็ตด้วยตนเอง

สิทธิประโยชน์ของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

- ได้รับคู่มือเริ่มต้นการดำเนินธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค 1 ชุด
- ได้รับสิทธิในการสั่งซื้อสินค้าในราคานักธุรกิจ
- ได้รับสิทธิเข้าร่วมการฝึกอบรมต่างๆ ของบริษัทฯ
- ได้รับรายได้ และผลตอบแทน ตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan

การดำรงสถานภาพนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

- อัตราค่าธรรมเนียมต่ออายุสมาชิกของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค 150 บาทต่อปี
- นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่ลาออก จะสามารถสมัครเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คใหม่ได้ ก็ต่อเมื่อครบกำหนด 90 วัน นับจากวันที่ลาออก
- บริษัทได้ทำการต่ออายุนักธุรกิจอัตโนมัติโดยหักจากค่าคอมมิชชั่นที่เกิดขึ้นล่วงหน้าเป็นเวลา 3 เดือนก่อนหมดอายุ เป็นจำนวนเงิน 150 บาท หากค่าคอมมิชชั่นไม่เพียงพอต่อการต่ออายุนักธุรกิจ จะเก็บสะสมไว้จนครบ 150 บาท แล้วจึงทำการต่ออายุนักธุรกิจอัตโนมัติ หรือเมื่อครบกำหนดต่ออายุนักธุรกิจแล้วค่าคอมมิชชั่นสะสมไม่เพียงพอต่อการต่ออายุนักธุรกิจ นักธุรกิจยังคงสามารถซื้อสินค้าได้ในราคานักธุรกิจและยังคงได้รับค่าคอมมิชชั่นตามปกติ แต่ค่าคอมมิชชั่นที่เกิดขึ้นจะเก็บสะสมไว้จนครบ 150 บาท เพื่อทำการต่ออายุนักธุรกิจอัตโนมัติ หลังจากนั้นก็ได้ต่ออายุนักธุรกิจอัตโนมัติแล้วจะได้รับค่าคอมมิชชั่นโอนเข้าบัญชีธนาคารตามปกติ
- การนับอายุนักธุรกิจเมื่อได้ทำการต่ออายุแล้ว นับจากวันครบกำหนดต่ออายุนักธุรกิจในปีที่ผ่านมาเป็นวันแรก และหมดอายุนักธุรกิจอีก 1 ปี นับจากวันต่ออายุ

ตัวอย่าง นายสำเร็จดีสมัครเป็นนักธุรกิจเมื่อวันที่ 10 เมษายน 2553 จะหมดอายุนักธุรกิจในวันที่ 10 เมษายน 2554 แต่นายสำเร็จดีนำต่ออายุนักธุรกิจในวันที่ 6 มิถุนายน 2554 นายสำเร็จดีจึงคงสภาพเป็นนักธุรกิจจนถึงวันที่ 10 เมษายน 2555 เป็นต้น (นับวันที่ 10 เมษายน 2554 เป็นวันแรก)

หากนักธุรกิจหมดอายุมากกว่า 1 ปีขึ้นไป สามารถต่ออายุได้โดยปกติ โดยสามารถชำระค่าต่ออายุกับเจ้าหน้าที่เป็นจำนวนเงิน 150 บาท ที่สำนักงานอาคารดีเน็ทเวิร์ควิลด์ไวด์ และนับวันที่หมดอายุนักธุรกิจในปีที่ผ่านมาเป็นวันแรก และหมดอายุนักธุรกิจอีก 1 ปี นับจากวันต่ออายุ

การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ดีเน็ตเวิร์ค

นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค จะได้รับรหัสประจำตัวนักธุรกิจดีเน็ตเวิร์คจากบริษัทฯ เพื่อใช้แสดงสิทธิ์ในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ในราคานักธุรกิจจากทางบริษัทฯ โดยนักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค จะต้องแสดงรหัสประจำตัวนักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค ทุกครั้งที่ติดต่อสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ ทั้งนี้นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์คสามารถสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ด้วยวิธีดังต่อไปนี้

1. การสั่งซื้อสินค้าด้วยตนเองที่สำนักงานของบริษัทฯ หรือศูนย์บริการดี เน็ตเวิร์ค เวิลด์ไวด์ สาขาต่างๆ
2. การสั่งซื้อสินค้าทางโทรศัพท์ ที่หมายเลข 02-035-5363 ตั้งแต่เวลา 10.00 น. ถึง 18.00 น.
3. การสั่งซื้อสินค้าผ่านช่องทางเว็บไซต์ของบริษัท
4. การสั่งซื้อสินค้าผ่านช่องทางไลน์ โดยสามารถเพิ่มเพื่อนเพื่อทำรายการสั่งซื้อได้ที่ id : @dnetworkservice



การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ดีเน็ตเวิร์ค แบบ Hold

เพื่อสนับสนุนและส่งเสริมให้นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค มีสินค้าหมุนเวียนให้บริการแก่สมาชิกในองค์กรธุรกิจของตนเองได้สะดวก และรวดเร็วขึ้น อีกทั้งช่วยประหยัดเวลาในการดำเนินธุรกิจของนักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค บริษัทฯ จึงได้จัดให้มีบริการสั่งซื้อสินค้า แบบ Hold นั่นคือนักธุรกิจดีเน็ตเวิร์คสามารถมีสินค้าพร้อมชำระค่าสินค้า แต่ยังไม่แจ้งชำระเงินส่วนที่ได้มีสินค้าไป และสามารถมาแจ้งชำระเงินให้กับตนเองหรือสมาชิกในสายงานได้ภายในระยะเวลาที่กำหนด ทั้งนี้นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์คควรพิจารณาใช้บริการสินค้าหมุนเวียนในจำนวนที่เหมาะสม และไม่มากเกินไปกว่าความต้องการตามขนาดธุรกิจของตนเอง

รายละเอียดในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ดีเน็ตเวิร์ค แบบ Hold

1. วิธีการสั่งซื้อ : นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค สามารถสั่งซื้อสินค้าแบบ Hold ด้วยตนเองทุกสาขาโดยกรอกรายการสินค้าที่ต้องการสั่งซื้อในใบสั่งซื้อสินค้า พร้อมทั้งทำเครื่องหมายกากบาทในช่อง Hold หรือสั่งซื้อสินค้า Hold ทางโทรศัพท์หมายเลข 02-035-5363 เท่านั้น
2. การสั่งซื้อสินค้า Hold ทำได้เฉพาะสินค้าที่มีคะแนน (PV และ CPV) เท่านั้น
3. สินค้า “ชุดเริ่มต้นธุรกิจ” ไม่สามารถสั่งซื้อแบบ Hold ได้
4. สามารถสั่งซื้อสินค้า และแจ้งยอดธุรกิจตามรายการในใบสั่งซื้อได้ตลอดระยะเวลาของรอบ Hold นั้นๆ สำหรับสินค้าโปรแกรมจะต้องแจ้งยอดภายในระยะเวลาของโปรแกรมเท่านั้น
5. นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค ที่สั่งซื้อสินค้าแบบ Hold จะได้รับใบเสร็จรับเงิน / ใบกำกับภาษี / ใบส่งของ ในชื่อนักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค ที่สั่งซื้อสินค้าแบบ Hold ในครั้งนั้นๆทันที โดยใบใบเสร็จจะระบุวันสุดท้ายของการแจ้งยอดไว้ด้วยทุกครั้ง
6. สินค้าที่สั่งซื้อแบบ Hold ไม่สามารถเปลี่ยนหรือคืนได้
7. บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาแก้ไข หรือเปลี่ยนแปลงใดๆ ในทุกกรณี

ระยะเวลาในการแจ้งยอดการสั่งซื้อแบบ Hold

กรณีที่นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค มีการสั่งซื้อสินค้าแบบ Hold นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค สามารถแจ้งยอดการสั่งซื้อแบบ Hold ให้กับตนเองและสมาชิกภายในองค์กรเท่านั้น โดยกำหนดให้แจ้งยอดการสั่งซื้อสินค้าแบบ Hold ให้เสร็จสิ้นภายในระยะเวลา 30 วัน นับจากวันที่ได้สั่งซื้อสินค้า ในกรณีที่นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์คสั่งซื้อสินค้าแบบ Hold และมีได้ทำการแจ้งยอดให้เสร็จสิ้นภายในระยะเวลา 30 วัน ยอดคะแนนคงเหลือสำหรับใบสั่งซื้อแบบ Hold ทั้งหมด จะถูกแจ้งในรหัสของนักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค ผู้ทำการสั่งซื้อสินค้าแบบ Hold เท่านั้น

ตัวอย่าง นายดิษฐ์ได้ทำการสั่งซื้อสินค้าแบบ Hold คิดเป็นคะแนนทั้งหมด 8,520 PV เมื่อวันที่ 6 ธันวาคม 2553 ดังนั้นนายดิษฐ์สามารถทำการแจ้งยอดคะแนนให้กับตนเองหรือสมาชิกในองค์กรได้ภายในวันที่ 4 มกราคม 2554 แต่ปรากฏว่าในระเวลาดังกล่าวนายดิษฐ์มิได้ทำการแจ้งคะแนนให้กับตนเองหรือสมาชิกในองค์กรไปเพียง 5,000 PV ดังนั้นจะมีคะแนนคงเหลือที่ยังไม่เสร็จสิ้นภายในวันที่ 4 มกราคม 2554 จำนวนทั้งสิ้น 3,520 PV ซึ่งคะแนนดังกล่าวจะถูกแจ้งให้กับรหัสของนายดิษฐ์เองโดยอัตโนมัติ

วิธีการชำระเงิน

นักธุรกิจดีเน็ตเวิร์คสามารถชำระค่าสินค้าจากการสั่งซื้อทั่วไป หรือการสั่งซื้อแบบ Hold ยอด ได้โดยวิธีการดังต่อไปนี้

1. ชำระด้วยตนเอง ที่สำนักงานของบริษัทฯ หรือ ศูนย์บริการดี เน็ตเวิร์ค เวิลด์ไวด์ โดยสามารถชำระเป็น
 - 1.1 เงินสด
 - 1.2 บัตรเครดิต
2. ชำระที่ศูนย์บริการ โดยโอนเข้าบัญชีธนาคารในนาม “บริษัท ดี เน็ตเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด” ตามเลขที่บัญชีธนาคารต่อไปนี้

ชื่อธนาคาร	สาขา	ประเภทบัญชี	เลขที่บัญชี
ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)	พหลโยธิน ไร่สีสุพรรณ	ออมทรัพย์	865-0-22900-1
ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน)	เทโลโก้ ไร่สีสุพรรณ	ออมทรัพย์	856-2-00757-2
ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน)	ปิ่นเกล้าวิเศษ รามอินทรา	ออมทรัพย์	980-1-00983-7
ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)	ย่อยพหลโยธิน ไร่สีสุพรรณ	ออมทรัพย์	467-1-19868-6
ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน)	บีทีเอส สุวิภาวดี	ออมทรัพย์	401-6-99153-6

3. ชำระผ่าน QR Code



4. ชำระทางตู้เอทีเอ็ม (ATM) โดยสามารถชำระได้ดังนี้

โอนผ่านตู้เอทีเอ็ม (ATM) ของธนาคารเดียวกันกับบัตร ATM ธนาคารที่ท่านมีอยู่ โดยโอนเงินเข้าธนาคารของบริษัท ดี เน็ตเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด ตามเลขที่บัญชีธนาคารในตารางข้อ 2.

หรือ โอนผ่านตู้เอทีเอ็ม (ATM) ของธนาคารกสิกรไทย ด้วยบัตรกสิกรไทย โดยสามารถทำรายการผ่านระบบการชำระค่าสินค้า ด้วยการระบุหมายเลขของบริษัท ดี เน็ตเวิร์ค เวิลด์ไวด์ คือ “33142”

5. ชำระผ่านทางระบบอินเทอร์เน็ต (Internet Payment) สำหรับผู้ที่ได้สมัครเพื่อขอใช้บริการทางอินเทอร์เน็ต

หมายเหตุ

- การชำระเงินโดยใช้บริการทางธนาคารรูปแบบต่างๆ เช่น เอทีเอ็ม (ATM) หรือ อินเทอร์เน็ต ธนาคารจะหักค่าธรรมเนียมการให้บริการจากบัญชีของนักธุรกิจดีเน็ตเวิร์ค ผู้ใช้บริการตามอัตราส่วนที่แต่ละธนาคารกำหนด
- เมื่อโอนเงินชำระค่าสินค้าเรียบร้อยแล้ว กรุณาส่งหลักฐานการโอนเงินมาที่ โทรสารหมายเลข 02-035-5365 หรือ SCAN สลิปการโอนเงินมาที่ E-Mail : mail@d-nw.com หรือหากนักธุรกิจดีเน็ตเวิร์คใช้บริการในการส่ง SMS ของธนาคารในการโอนเงินมาที่ 08-1961-6995 ต้องมีการแจ้งยืนยันการตรวจสอบกับเจ้าหน้าที่ โทร 02-035-5363, 08-1961-6995 เช่นกัน

แผนธุรกิจ D Network Power Plan

การรับสินค้า และการจัดส่งสินค้า

1. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค สามารถรับสินค้าด้วยตนเองที่สำนักงานบริษัทฯ
2. บริษัทฯ จะจัดส่งสินค้าให้นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ตามชื่อและที่อยู่ที่ได้รับมอบหมาย หรือที่ได้นัดหมายไว้ในระบบข้อมูลของบริษัทฯ เท่านั้น
3. บริษัทฯ ให้บริการจัดส่งสินค้าทุกวันทำการ (จันทร์-เสาร์ ยกเว้นวันอาทิตย์ และวันหยุดประจำปีของบริษัทฯ)
4. กรุงเทพมหานคร
 - สำหรับการส่งสินค้าและชำระเงินก่อนเวลา 14.00 น. บริษัทฯ จะจัดส่งสินค้าให้ภายในวันเดียวกัน
 - สำหรับการส่งสินค้าและชำระเงินหลังเวลา 14.00 น. บริษัทฯ จะจัดส่งสินค้าให้ในวันทำการถัดไป
5. ต่างจังหวัด บริษัทฯ จะจัดส่งสินค้าถึงบ้านภายใน 2-7 วันทำการ นับจากวันที่สั่งซื้อ

ค่าบริการจัดส่งสินค้า

กรุงเทพมหานครฯ และต่างจังหวัด (บริการจัดส่งแบบ Kerry Logistic, DHL Ecommerce และไปรษณีย์ไทย)

สอบถามค่าบริการในการจัดส่งได้ที่ D Post Man Service โทร 02-035-5363 ต่อ 5

หมายเหตุ

1. การสั่งซื้อสินค้าที่บริษัทฯ ไม่ได้มีการชำระเงินภายใน 18.00 น. ของวันทำการถัดไป จะถูกยกเลิกอัตโนมัติ
2. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่สั่งซื้อสินค้าทางโทรศัพท์หรือโทรสาร และต้องการมาชำระเงินพร้อมรับสินค้าด้วยตนเองที่บริษัทฯ เพื่อความสะดวก รวดเร็วจะต้องนำบัตรประจำตัวนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คมาแสดงพร้อมแจ้งหมายเลขอ้างอิงของใบสั่งซื้อที่ได้รับจากพนักงานรับโทรศัพท์ กับพนักงานรับเงินทุกครั้ง
3. สำหรับนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่อยู่ต่างจังหวัดและสั่งซื้อสินค้าโดยให้บริษัทฯ จัดส่งสินค้าไปให้ หากไม่ได้รับสินค้าภายใน 7 วันทำการนับจากวันที่สั่งซื้อสินค้า กรุณาแจ้งมาที่บริษัทฯ เพื่อทำการตรวจสอบให้ทันที

แผนธุรกิจ D Network Power Plan เป็นแผนธุรกิจที่ง่ายต่อการปฏิบัติงาน ให้ผลตอบแทนกับนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค อย่างสูงสุดจากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริหารเครือข่ายองค์กรธุรกิจ โดยนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค จะได้รับรายได้ต่างๆ ดังนี้

1. กำไรจากการขายปลีก (Retail Benefit)
2. โบนัสเริ่มต้นธุรกิจ (Fast Start Bonus)
3. โบนัสขยายธุรกิจ (Sponsor Bonus)
4. โบนัสส่วนบุคคล (Personal Bonus)
5. โบนัสขยายองค์กร (Business Bonus)
6. โบนัสบริหารทีมอ่อน (Weak Team Bonus)
7. โบนัสบริหารทีมแข็ง (Strong Team Bonus)
8. โบนัสแมตชิ่ง (Matching Bonus)

1. กำไรจากการขายปลีกผลิตภัณฑ์ (Retail Benefit) 30%

ตัวอย่าง นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ชื่อผลิตภัณฑ์จากบริษัท ดี เน็ทเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด ในราคานักธุรกิจ 1,280 บาท แล้วจำหน่ายปลีก ผลิตภัณฑ์ให้กับลูกค้าตามราคาคงที่ 1,664 บาท ได้กำไรจากราคานักธุรกิจคือกำไรค่าปลีก จำนวน 384 บาท หรือเท่ากับ 30%

2. โบนัสเริ่มต้นธุรกิจ (Fast Start Bonus) 270% ของยอดธุรกิจส่วนตัวของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คภายใต้องค์กร หลังจากดำรงตำแหน่ง DA ขึ้นไป (ใช้หลักการ Pass UP ร่วมในการคำนวณรายได้)

ตัวอย่าง นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่ดำรงตำแหน่งดีเอเจนต์ (D Agent : DA) ขึ้นไป ได้สponseอร์ผู้อื่นสมัครเข้ามาเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คและเกิดการสponseอร์ต่อกันเป็นลำดับขึ้น นักธุรกิจที่เป็นผู้สponseอร์จะได้รับโบนัสเริ่มต้นธุรกิจ (Fast Start Bonus) ตั้งแต่ 1-4 ขั้น ตามคุณสมบัติของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คผู้ให้การสponseอร์ (ตำแหน่ง DA จำนวน 1 ขั้น, ตำแหน่ง DPQ1 จำนวนรายได้ 4 ขั้น) เช่น นายดี สponseอร์นาย ก (ขั้นที่ 1, ลูก) นาย ก สponseอร์นาย ข (ขั้นที่ 2, หลาน) นาย ข สponseอร์นาย ค (ขั้นที่ 3, หลาน) และ นาย ค สponseอร์นาย ง (ขั้นที่ 4, หลาน)

หมายเหตุ การขึ้นตำแหน่ง DA และ DPQ1 มีคุณสมบัติดังนี้

ตำแหน่ง DA มียอดสะสมครบ 1,000 CPV ภายในรอบจำหน่ายขึ้นตำแหน่ง

ตำแหน่ง DPQ1 มียอดสะสมครบ 1,000 CVP หลังจากขึ้นตำแหน่ง DA โดยไม่ทำนอกระยะเวลา

ลำดับขั้นของการสponseอร์	ตำแหน่งสายงานแนะนำ	DA	DPQ1	ROOKIE 1 11DA	ROOKIE 2 22DA	ROOKIE 2 Q 22DA
ขั้นที่ 1 (เป็นลูก)		150%	150%	150%+15%	150%+25%	All Sale 5%
ขั้นที่ 2 (เป็นหลาน)		-	50%	50%+15%	50%+25%	
ขั้นที่ 3 (เป็นเหลน)		-	20%	20%+15%	20%+25%	
ขั้นที่ 4 (เป็นเหลน)		-	20%	20%+15%	20%+25%	
ขั้นที่ 5 (เป็นสponseอร์)		-	-	15%	25%	

3. โบนัสขยายธุรกิจ (Sponsor Bonus) 20% ของยอดธุรกิจส่วนตัวของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่ทำเป็นผู้สponseอร์ แต่ไม่เกิน 2,000 PV หลังจากดำรงตำแหน่ง DA ขึ้นไป

ตัวอย่าง นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ได้สponseอร์ให้ผู้อื่นสมัครเข้ามาเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค และมียอดธุรกิจส่วนตัว 2,500 คะแนน นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่เป็นผู้สponseอร์จะได้รับโบนัสขยายธุรกิจ (Sponsor Bonus) 20% x 2,000 = 400 บาท



นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค สponseอร์ นาย ก.
 นาย ก. มียอดธุรกิจส่วนตัว = 2,500 คะแนน
 นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่เป็นผู้สponseอร์นาย ก.
 ได้รับโบนัสขยายธุรกิจ = 20% x 2,000 คะแนน
 = 400 บาท

4. โบนัสส่วนบุคคล (Personal Bonus) 20% ของยอดธุรกิจส่วนตัวของตนเอง หลังจากดำรงตำแหน่ง DA ขึ้นไป ที่มียอดซื้อสะสม ครบ 1,000 คะแนนขึ้นไปหลังจากขึ้นตำแหน่ง DA

ตัวอย่าง นักธุรกิจดีเน็คเวิร์ค ที่ดำรงตำแหน่งดีเอเจนต์ (D Agent : DA) ที่มียอดซื้อสะสมครบ 1,000 คะแนน หลังจากขึ้นตำแหน่ง DA มียอดธุรกิจส่วนตัว 1,500 คะแนน จะได้รับโบนัสส่วนบุคคล (Personal Bonus) 20% x 1,500 = 300 บาท

5. โบนัสขยายองค์กร (Business Bonus) 10% ของยอดธุรกิจส่วนตัวของนักธุรกิจดีเน็คเวิร์คภายใต้องค์กร หลังจากดำรงตำแหน่ง DA ขึ้นไป (ใช้หลักการ Pass UP ร่วมในการคำนวณรายได้)

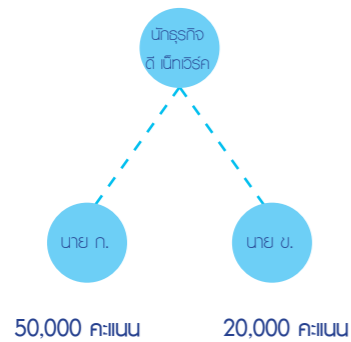
ตัวอย่าง นักธุรกิจดีเน็คเวิร์ค ที่ดำรงตำแหน่งดีเอเจนต์ (D Agent : DA) ขึ้นไป ได้สปอนเซอร์ผู้อื่นสมัครเข้ามาเป็นนักธุรกิจดีเน็คเวิร์ค และเกิดการสปอนเซอร์ต่อกันเป็นลำดับขึ้น นักธุรกิจที่เป็นผู้สปอนเซอร์จะได้รับโบนัสขยายองค์กร (Business Bonus) จำนวน 5 ชั้น ชั้นละ 2% รวม 10%

ลำดับชั้นของการสปอนเซอร์	โบนัสขยายองค์กร
ชั้นที่ 1 (ชั้นลูก)	2%
ชั้นที่ 2 (ชั้นหลาน)	2%
ชั้นที่ 3 (ชั้นเหลน)	2%
ชั้นที่ 4 (ชั้นโหล่น)	2%
ชั้นที่ 5 (ชั้นสือ)	2%

คำนวณโดยนำยอดธุรกิจที่เกิดขึ้นทั้งหมดขององค์กรในชั้นนั้น x 2% และนับชั้นตามลำดับของการสปอนเซอร์ที่นำยอดธุรกิจมากำหนดรวมทั้งหมด 5 ชั้น เช่น นายดี สปอนเซอร์นาย ก (ชั้นที่ 1, ลูก) นาย ก สปอนเซอร์นาย ข (ชั้นที่ 2, หลาน) นาย ข สปอนเซอร์นาย ค (ชั้นที่ 3, เหลน) นาย ค สปอนเซอร์นาย ง (ชั้นที่ 4, โหล่น) และ นาย ง สปอนเซอร์นาย จ (ชั้นที่ 5, สือ)

6. โบนัสทีมอ่อน (Weak Team Bonus) 20% ของคะแนนทีมอ่อน แต่ไม่เกินยอดคำนวณโบนัสสูงสุดตามตำแหน่งที่กำหนด

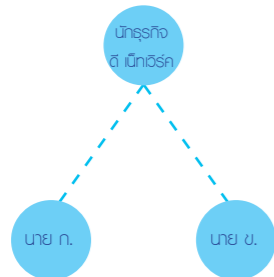
ตัวอย่าง นักธุรกิจดีเน็คเวิร์ค ที่มียอดธุรกิจของทีมอ่อน 20,000 คะแนน จะได้รับโบนัสทีมอ่อน = 20% x 20,000 = 4,000 บาท



ยอดธุรกิจทีมอ่อน (ย) = 20,000 คะแนน
โบนัสทีมอ่อน = 20% x 20,000 = 4,000 บาท

7. โบนัสทีมแข็ง (Strong Team Bonus) 10-13% ขึ้นอยู่กับตำแหน่งและคุณสมบัติของนักธุรกิจดีเน็คเวิร์ค นั้นๆ โดยคิดจากคะแนนที่เท่ากับทีมอ่อน และไม่เกินยอดคำนวณโบนัสสูงสุดตามตำแหน่งที่กำหนด

ตัวอย่าง นักธุรกิจดีเน็คเวิร์ค ระดับดีเอเจนต์ (D Agent) ที่มียอดธุรกิจของทีมแข็ง 50,000 คะแนน และมียอดธุรกิจของทีมอ่อน 20,000 คะแนน จะได้รับโบนัสทีมแข็ง = 10% x 20,000 = 2,000 บาท

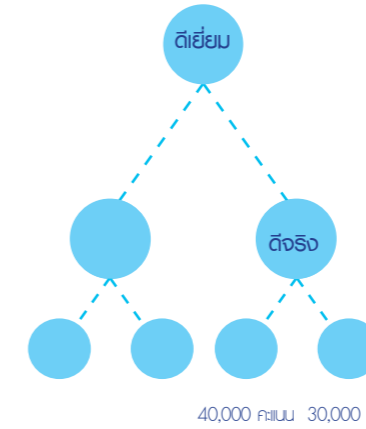


ยอดธุรกิจทีมแข็ง (ก) = 50,000 คะแนน
ยอดธุรกิจทีมอ่อน (ย) = 20,000 คะแนน
เพราะฉะนั้นยอดคำนวณโบนัสทีมแข็งเท่ากับ 20,000 คะแนน (คะแนนทีมแข็งที่เหลืออีก 30,000 คะแนน เก็บไว้คำนวณในรอบถัดไป)
โบนัสทีมแข็ง = 10% x 20,000 = 2,000 บาท

8. โบนัสแมชชีน (Matching Bonus) 150% หลังจากดำรงตำแหน่ง DA ขึ้นไป (ใช้หลักการ Pass UP ร่วมในการคำนวณรายได้)

8.1 โบนัสแมชชีนทีมลูก 50%

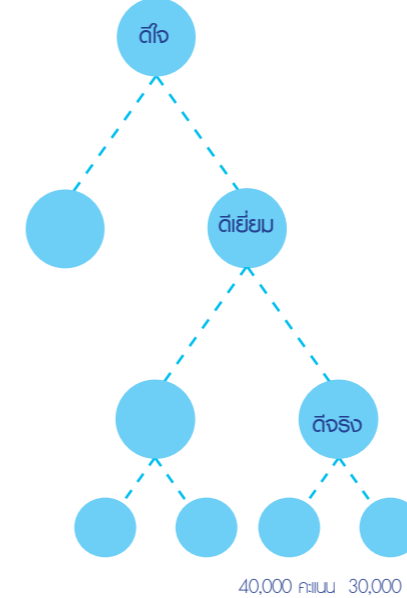
ตัวอย่าง นายดีเยี่ยม ได้สปอนเซอร์ นางสาวดีจริง เมื่อนางสาวดีจริงได้รับโบนัสทีมแข็ง 10,000 บาท นายดีเยี่ยมก็จะได้รับโบนัสแมชชีนทีมลูกจำนวน 5,000 บาท



นายดีเยี่ยม สปอนเซอร์นางสาวดีจริง นางสาวดีจริงมียอดธุรกิจดังนี้
ยอดธุรกิจทีมแข็ง = 40,000 คะแนน
ยอดธุรกิจทีมอ่อน = 30,000 คะแนน
เพราะฉะนั้นยอดคำนวณโบนัสทีมแข็งของนางสาวดีจริง เท่ากับ 30,000 คะแนน
โบนัสทีมแข็งของนางสาวดีจริง = 10% x 30,000 = 3,000 บาท
โบนัสแมชชีนทีมลูกที่ดีเยี่ยมจะได้รับ = 50% x 3,000 บาท = 1,500 บาท

8.2 โบนัสแมชชีนทีมหลาน 40%

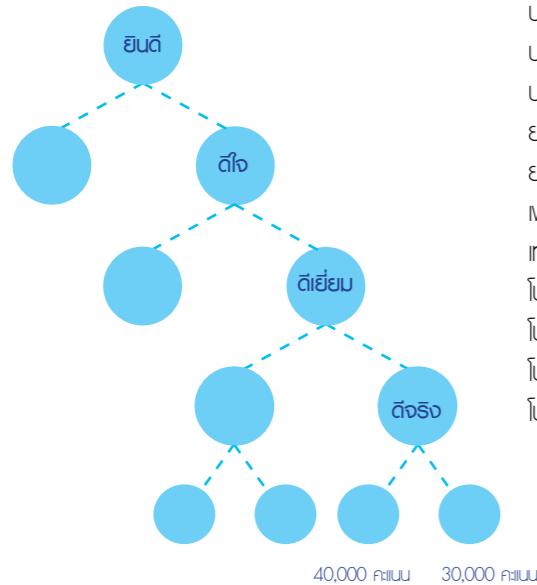
ตัวอย่าง นายดีใจให้การสปอนเซอร์ นายดีเยี่ยม และ นายดีเยี่ยมได้ให้การสปอนเซอร์ นางสาวดีจริงหรือกล่าวได้ว่า นายดีเยี่ยมเป็นทีมลูกของนายดีใจ และนางสาวดีจริงซึ่งเป็นทีมลูกของนายดีเยี่ยม ก็คือทีมหลานของนายดีใจนั่นเอง เมื่อนางสาวดีจริงได้รับโบนัสทีมแข็ง (สมมติโบนัสทีมแข็งของนางสาวดีจริงเท่ากับ 3,000 บาท) นายดีเยี่ยมจะได้รับโบนัสแมชชีนทีมลูกจำนวน 50% ของโบนัสทีมแข็งของนางสาวดีจริง หรือเท่ากับ 1,500 บาท ส่วนนายดีใจจะได้รับโบนัสแมชชีนทีมหลานจำนวน 40% ของโบนัสทีมแข็งของนางสาวดีจริง หรือเท่ากับ 40% x 3,000 = 1,200 บาท นั่นเอง



นายดีใจ สปอนเซอร์ นายดีเยี่ยม นายดีเยี่ยม สปอนเซอร์ นางสาวดีจริง นางสาวดีจริงมียอดธุรกิจดังนี้
ยอดธุรกิจทีมแข็ง = 40,000 คะแนน
ยอดธุรกิจทีมอ่อน = 30,000 คะแนน
เพราะฉะนั้นยอดคำนวณโบนัสทีมแข็งของนางสาวดีจริง เท่ากับ 30,000 คะแนน
ยอดธุรกิจทีมอ่อน = 40,000 คะแนน
โบนัสทีมแข็งของนางสาวดีจริง = 10% x 30,000 = 3,000 บาท
โบนัสแมชชีนทีมลูกของดีเยี่ยม = 50% x 3,000 บาท = 1,500 บาท
โบนัสแมชชีนทีมหลานของดีใจ = 40% x 3,000 บาท = 1,200 บาท

8.3 โบนัสแยกชั่งกันหลน 30%

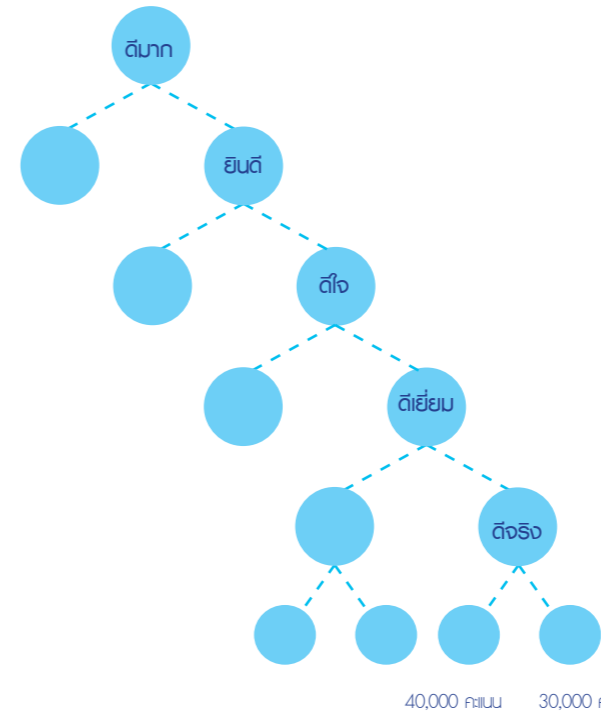
ตัวอย่าง นายยินดีให้การสポンเซอร์นายดีใจ, นายดีใจให้การสポンเซอร์นายดีเยี่ยม และนายดีเยี่ยมได้ให้การสポンเซอร์นางสาวดั่งจริง หรือกล่าวได้ว่านายดีใจเป็นลูกทีมของนายยินดี, นายดีเยี่ยมซึ่งเป็นลูกทีมของนายดีใจ ก็คือหลานทีมของนายยินดี และนางสาวดั่งจริง ซึ่งเป็นทีมลูกของนายดีเยี่ยม ก็คือทีมหลนของนายยินดีนั่นเอง
เมื่อนางสาวดั่งจริงได้รับโบนัสทีมแข็ง (สมมติโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริงเท่ากับ 3,000 บาท)
นายดีเยี่ยมจะได้รับโบนัสแยกชั่งกันลูกจำนวน 50% ของโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง หรือเท่ากับ 1,500 บาท
นายดีใจจะได้รับโบนัสแยกชั่งกันหลนจำนวน 40% ของโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง หรือเท่ากับ 1,200 บาท
ส่วนนายยินดีจะได้รับโบนัสแยกชั่งกันหลนจำนวน 30% ของโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง หรือเท่ากับ $30\% \times 3,000 = 900$ บาท นั่นเอง



นายยินดี สปนเซอร์ นายดีใจ, นายดีใจ สปนเซอร์ นายดีเยี่ยม และ นายดีเยี่ยม สปนเซอร์ นางสาวดั่งจริง
นางสาวดั่งจริงมียอดธุรกิจดังนี้
ยอดธุรกิจทีมแข็ง = 40,000 ฟ.เงิน
ยอดธุรกิจทีมอ่อน = 30,000 ฟ.เงิน
เพราะฉะนั้นยอดจำนวนโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง เท่ากับ 30,000 ฟ.เงิน
โบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง = $10\% \times 30,000 = 3,000$ บาท
โบนัสแยกชั่งกันลูกของดีเยี่ยม = $50\% \times 3,000$ บาท = 1,500 บาท
โบนัสแยกชั่งกันหลนของดีใจ = $40\% \times 3,000$ บาท = 1,200 บาท
โบนัสแยกชั่งกันหลนของยินดี = $30\% \times 3,000$ บาท = 900 บาท

8.4 โบนัสแยกชั่งกันหลน 30%

ตัวอย่าง นายดีมากให้การสポンเซอร์นายยินดี, นายยินดีให้การสポンเซอร์นายดีใจ, นายดีใจให้การสポンเซอร์นายดีเยี่ยม และนายดีเยี่ยมได้ให้การสポンเซอร์นางสาวดั่งจริง หรือกล่าวได้ว่า นายยินดีเป็นทีมลูกของนายดีมาก, นายดีใจเป็นทีมลูกของนายยินดี ก็คือทีมหลนของนายดีมาก, นายดีเยี่ยมซึ่งเป็นทีมลูกของนายดีใจ ก็คือทีมหลนของนายดีมาก และนางสาวดั่งจริง ซึ่งเป็นทีมลูกของนายดีเยี่ยม ก็คือทีมหลนของนายดีมากนั่นเอง
เมื่อนางสาวดั่งจริงได้รับโบนัสทีมแข็ง (สมมติโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริงเท่ากับ 3,000 บาท)
นายดีเยี่ยมจะได้รับโบนัสแยกชั่งกันลูกจำนวน 50% ของโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง หรือเท่ากับ 1,500 บาท
นายดีใจจะได้รับโบนัสแยกชั่งกันหลนจำนวน 40% ของโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง หรือเท่ากับ 1,200 บาท
นายยินดีจะได้รับโบนัสแยกชั่งกันหลนจำนวน 30% ของโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง หรือเท่ากับ $30\% \times 3,000 = 900$ บาท
ส่วนนายดีมากจะได้รับโบนัสแยกชั่งกันหลนจำนวน 30% ของโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง หรือเท่ากับ $30\% \times 3,000 = 900$ บาท นั่นเอง



นายดีมาก สปนเซอร์ นายยินดี, นายยินดี สปนเซอร์ นายดีใจ, นายดีใจ สปนเซอร์ นายดีเยี่ยม และนายดีเยี่ยม สปนเซอร์ นางสาวดั่งจริง
นางสาวดั่งจริงมียอดธุรกิจดังนี้
ยอดธุรกิจทีมแข็ง = 40,000 ฟ.เงิน
ยอดธุรกิจทีมอ่อน = 30,000 ฟ.เงิน
เพราะฉะนั้นยอดจำนวนโบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง เท่ากับ 30,000 ฟ.เงิน
โบนัสทีมแข็งของนางสาวดั่งจริง = $10\% \times 30,000 = 3,000$ บาท
โบนัสแยกชั่งกันลูกของดีเยี่ยม = $50\% \times 3,000$ บาท = 1,500 บาท
โบนัสแยกชั่งกันหลนของดีใจ = $40\% \times 3,000$ บาท = 1,200 บาท
โบนัสแยกชั่งกันหลนของยินดี = $30\% \times 3,000$ บาท = 900 บาท
โบนัสแยกชั่งกันหลนของดีมาก = $30\% \times 3,000$ บาท = 900 บาท

เงื่อนไขการพิจารณาขอยอดธุรกิจ

- พิจารณาขอยอดคะแนนทีมแข็งโดยดูจากยอดคะแนนทีมอ่อนเป็นเกณฑ์ ส่วนยอดที่เกินกว่านั้นแต่ไม่เกินยอดจำนวนโบนัสสูงสุดตามตำแหน่งที่กำหนดจะเก็บไปคำนวณไว้ในรอบจำหน่ายถัดไป
- ระดับ % ของโบนัสทีมแข็งขึ้นอยู่กับตำแหน่งของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค
- นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่ไม่ได้ดำรงคุณสมบัติ หรือมีขอยอดธุรกิจส่วนตัวตามตำแหน่งจะได้รับการคำนวณและจ่ายผลตอบแทน และจะไม่ได้รับการยกยอดของคะแนนสะสมคงเหลือไปไว้ในรอบจำหน่ายถัดไป
- ยอดจำนวนโบนัสสูงสุด (Bonus Scoring) หมายถึง ยอดคะแนนธุรกิจสูงสุดที่นำมาคำนวณโบนัสทีมแข็ง และโบนัสทีมอ่อนของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คตามตำแหน่งต่างๆ โดยพิจารณาตัดยอดจำนวนโบนัสต่อรอบจำหน่าย
- การจะได้รับโบนัสแยกชั่ง กำหนดให้นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ท่านนั้นต้องมีรายได้จากโบนัสบริหารทีมแข็งในรอบจำหน่ายนั้นๆ ตั้งแต่ 3,000 บาทขึ้นไป

หลักการ Pass UP - Roll UP (การเลื่อนระดับขึ้น)

จุดเด่นของแผนธุรกิจ D Network Power Plan ส่งเสริมให้เกิดการทำงานสายลึก และเกิดการช่วยเหลือกันภายในองค์กร ใช้หลักเชิงพฤติกรรมของการสร้างทีมที่แท้จริงเข้ามาออกแบบแผนการตลาด

ในส่วนนี้ทำให้นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คสามารถสร้างรายได้แบบไร้ขีดจำกัด ไม่เกิดการแย่งกัน (ท่านสามารถศึกษารายละเอียดของหลักการ Pass UP-Roll UP (การเลื่อนระดับขึ้น) ได้ในหลักสูตรการฝึกอบรมของบริษัทฯ)

การคำนวณและการจ่ายผลตอบแทน

การคำนวณผลตอบแทนตามแผนธุรกิจ จะคำนวณจากการสรุปยอดรายวัน โดยผลตอบแทนที่เกิดจากยอดธุรกิจขององค์กรของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค แบ่งออกเป็นรอบของการคำนวณ 2 รอบ คือ รอบการคำนวณรอบที่ 1 ตั้งแต่วันที่ 6 ถึงวันที่ 20 ของเดือนปัจจุบัน จะถูกรวบรวมและโอนเข้าบัญชีธนาคารของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คท่านนั้นภายในวันที่ 30 ของเดือนปัจจุบัน และรอบการคำนวณรอบที่ 2 ตั้งแต่วันที่ 21 ของเดือนปัจจุบัน จนถึงวันที่ 5 ของเดือนถัดไป จะถูกรวบรวมและโอนเข้าบัญชีธนาคารของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คท่านนั้นภายในวันที่ 15 ของเดือนถัดไป (หากวันโอนเงินเข้าบัญชีธนาคารตรงกับวันหยุด หรือวันนักขัตฤกษ์ บริษัทฯ จะเลื่อนการ โอนเงินให้เร็วขึ้น) โดยบริษัทฯ จะหักค่าธรรมเนียมการโอนเงินจากยอดโบนัสของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค และจัดส่งรายงานสรุปการจ่ายโบนัสประจำรอบจ่ายแก่นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คที่ได้รับโบนัส ผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัทฯ นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คสามารถ log in เข้าดูรายงานด้วย User name และ Password ของตนเองได้ตลอดเวลา ทั้งนี้รอบของการคำนวณคะแนนสูงสุดของแต่ละตำแหน่งจะเป็นรอบจ่ายตั้งแต่วันที่ 6 ถึงวันที่ 5 ของเดือนถัดไป

การดำรงคุณสมบัติเพื่อรับการคำนวณและจ่ายผลตอบแทน

นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ตั้งแต่วันที่โอนเงินขึ้นบัญชีได้รับการคำนวณและจ่ายผลตอบแทนตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan การเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ระดับดีเจอนท์ หมายถึง การมียอดธุรกิจ 1,000 PV ขึ้นไปในรอบจ่ายใดๆ นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่มีการขึ้นตำแหน่งในรอบจ่ายใดๆ ก็ว่ในรอบจ่ายนั้นๆ ได้ดำรงคุณสมบัติแล้ว แต่สำหรับรอบจ่ายที่มีการขึ้นตำแหน่งใหม่ นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค จะต้องดำรงคุณสมบัติเพื่อรับการคำนวณและจ่ายผลตอบแทน โดยมียอดธุรกิจส่วนตัวครบตามกำหนดของแต่ละตำแหน่ง ยกตัวอย่างเช่น นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คในตำแหน่งดีเจอนท์ จะต้องดำรงคุณสมบัติโดยการมียอดธุรกิจส่วนตัวอย่างน้อย 300 PV ต่อรอบจ่าย เป็นต้น

สำหรับนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่มีการเปลี่ยนตำแหน่งในรอบจ่ายใดๆ เช่น ภายในรอบจ่ายเดียวกัน เปลี่ยนจากตำแหน่งดีเจอนท์ เป็นตำแหน่งดีซูเปอร์ไวเซอร์ และยืนยันการขึ้นตำแหน่งดังกล่าวกับทางบริษัทฯ ภายในวันที่ 15 ของเดือนเป็นที่เรียบร้อยแล้ว บริษัทฯ จะคำนวณผลตอบแทนโดยถือตามตำแหน่งสูงสุดในรอบจ่ายนั้นๆ

นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่ไม่ได้ดำรงคุณสมบัติ หมายถึง ยังไม่ได้เป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ตำแหน่งดีเจอนท์ หรือยังไม่ได้มียอดธุรกิจส่วนตัวครบตามตำแหน่งจะไม่ได้รับการโอนเงินผลตอบแทนตามแผนธุรกิจ โดยระบบจะยังเก็บตัวเลขของผลตอบแทนหรือโบนัสไว้ให้ จนกว่าจะสรุปในวันทำการสุดท้ายของรอบจ่าย หากนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ท่านนั้นดำรงคุณสมบัติครบถ้วน ระบบก็จะทำการโอนเงินเข้าบัญชีให้ตามปกติ แต่หากนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ท่านนั้นไม่ได้มีการดำรงคุณสมบัติตามตำแหน่งก็จะมีได้รับการโอนเงินผลตอบแทนตามแผนธุรกิจ

อนึ่ง การดำรงคุณสมบัติพิจารณาจากรอบจ่ายเป็นหลัก และระบบจะเก็บและสมยอดโบนัส รวมทั้งยอดธุรกิจให้ภายในรอบจ่ายเท่านั้น สำหรับนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่ดำรงคุณสมบัติ และมียอดธุรกิจเกินขีดวงเหลือไม่เกินยอดคำนวณโบนัสสูงสุดของแต่ละตำแหน่งตามกำหนดระบบจะทำการยกยอดคงเหลือไปให้ในรอบจ่ายถัดไป

- ตัวอย่าง**
1. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ระดับดีเจอนท์ ที่ดำรงคุณสมบัติและได้รับการคำนวณผลตอบแทนตามแผนธุรกิจโดยมียอดธุรกิจที่ม่อน 60,000 PV และมียอดธุรกิจเกินขีด 120,000 PV ในรอบจ่ายนั้น ระบบจะทำการโอนคะแนนเกินขีดคงเหลือจำนวน 60,000 PV ไปให้ในรอบจ่ายถัดไป
 2. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ระดับดีเจอนท์ ที่ดำรงคุณสมบัติและได้รับการคำนวณผลตอบแทนตามแผนธุรกิจโดยมียอดธุรกิจที่ม่อน 60,000 PV และมียอดธุรกิจเกินขีด 760,000 PV ในรอบจ่ายนั้น ระบบจะทำการโอนคะแนนเกินขีดคงเหลือจำนวน 540,000 PV (มาจากยอดคำนวณโบนัสสูงสุดของแต่ละตำแหน่งดีเจอนท์ 600,000 PV - ยอดคะแนนที่ใช้อยู่แล้ว 60,000 PV) ไปให้ในรอบจ่ายถัดไป
 3. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ระดับดีเจอนท์ ที่ดำรงคุณสมบัติและได้รับการคำนวณผลตอบแทนตามแผนธุรกิจโดยมียอดธุรกิจที่ม่อน 60,000 PV และมียอดธุรกิจเกินขีด 760,000 PV ในรอบจ่ายนั้น หากในรอบจ่ายนั้นได้มีการเปลี่ยนคุณสมบัติเป็นตำแหน่ง ดีซูเปอร์ไวเซอร์ และยืนยันการขึ้นตำแหน่งดังกล่าวกับทางบริษัทฯ เป็นที่เรียบร้อยแล้ว ก็จะมียอดคำนวณโบนัสสูงสุด 750,000 PV ตามตำแหน่งดีซูเปอร์ไวเซอร์ ดังนั้นระบบจะทำการโอนคะแนนเกินขีดคงเหลือจำนวน 690,000 PV ไปให้ในรอบจ่ายถัดไป

หมายเหตุ

1. กรณีที่ทำน้ให้การสponseน้ทธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่ไม่ได้ดำรงคุณสมบัติ หรือมีได้ต่ออายุสมาชิก หรือหมดสมาชิกภาพ แต่หากท่านยังคงดำรงคุณสมบัติและมีสมาชิกภาพครบถ้วน ท่านก็จะยังคงได้รับโบนัส D Network Power Plan ทุกประการ
2. กรณีที่ทำน้ให้การสponseน้ทธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่ลาออก หรือหมดสมาชิกภาพ แล้วได้มาทำการสมัครใหม่ ไม่ว่าจะอยู่ในองค์กรธุรกิจเดิม หรือองค์กรธุรกิจใหม่ ท่านจะได้รับโบนัส D Network Power Plan จากนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ที่ลาออก หรือหมดสมาชิกภาพ แล้วได้มาทำการสมัครใหม่ในลักษณะดังกล่าวอีกต่อไป
3. กรณีที่ทำน้ให้การสponseน้ทธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ในรหัสที่เป็นใหม่: หรือในรหัสที่ถูกเพิกถอนสมาชิกภาพ ท่านจะได้รับโบนัส D Network Power Plan ใดๆ จากรหัสดังกล่าว

ตำแหน่งของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

การเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ก็เหมือนกับการทำธุรกิจส่วนตัวที่ท่านสามารถเริ่มจากการมีธุรกิจขนาดเล็ก และเมื่อท่านมีความตั้งใจในการทำธุรกิจที่ท่านดูแล เอาใจใส่ ก็จะมีเติบโตและขยายเครือข่ายกว้างขวาง ธุรกิจเครือข่ายที่มีขนาดใหญ่ สามารถสร้างรายได้จำนวนมาก มีความมั่นคง นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คในแต่ละตำแหน่งจะมีรายได้ตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan เพิ่มขึ้นดังต่อไปนี้

1. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คตำแหน่ง ดี เน็ทเวิร์ค (D Network)

- การขึ้นตำแหน่ง : สมัครเป็นสมาชิกนักธุรกิจอิสระดีเน็ทเวิร์คโดยสมบูรณ์
- การดำรงคุณสมบัติ : -
- ผลตอบแทนที่ได้รับ : ได้รับสิทธิในการซื้อสินค้าในราคานักธุรกิจ (ทำไรจากการขาย 20-30% จากราคานักธุรกิจ)

2. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คตำแหน่ง ดี เจอนท์ (D Agent)

- การขึ้นตำแหน่ง : มียอดธุรกิจส่วนตัวไม่น้อยกว่า 1,000 PV ในรอบจ่ายที่ขึ้นตำแหน่ง
 - การดำรงคุณสมบัติ : รักษา ยอดธุรกิจส่วนตัวไม่น้อยกว่า 150 PV ต่อรอบจ่าย
 - ผลตอบแทนที่ได้รับ : ได้รับการคำนวณโบนัสเต็มขีด 10% และมียอดคำนวณโบนัสสูงสุด 600,000 PV ต่อรอบจ่าย
- รายได้ตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan

3. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คตำแหน่ง ดี ซูเปอร์ไวเซอร์ (D Supervisor)

- การขึ้นตำแหน่ง : มียอดธุรกิจส่วนตัวไม่น้อยกว่า 1,200 PV ในรอบจ่ายที่ขึ้นตำแหน่ง
 - ให้การสponseน้ทธุรกิจดีเน็ทเวิร์คระดับ ดี เจอนท์ ขึ้นไป อย่างน้อย 3 รหัส ที่ยังคงสมาชิกภาพ
 - มียอดธุรกิจที่ม่อนอย่างน้อย 60,000 PV ต่อรอบจ่าย
 - การดำรงคุณสมบัติ : รักษา ยอดธุรกิจส่วนตัวไม่น้อยกว่า 250 PV ต่อรอบจ่าย
 - ผลตอบแทนที่ได้รับ : ได้รับการคำนวณโบนัสเต็มขีด 10% และมียอดคำนวณโบนัสสูงสุด 750,000 PV ต่อรอบจ่าย
- รายได้ตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan

4. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คตำแหน่ง ดี แมเนเจอร์ (D Manager)

- การขึ้นตำแหน่ง : มียอดธุรกิจส่วนตัวไม่น้อยกว่า 1,500 PV ในรอบจ่ายที่ขึ้นตำแหน่ง
 - ให้การสponseน้ทธุรกิจดีเน็ทเวิร์คระดับ ดี ซูเปอร์ไวเซอร์ ขึ้นไป อย่างน้อย 5 รหัส ที่ยังคงสมาชิกภาพ
 - มียอดธุรกิจที่ม่อนอย่างน้อย 75,000 PV ต่อรอบจ่าย
 - การดำรงคุณสมบัติ : รักษา ยอดธุรกิจส่วนตัวไม่น้อยกว่า 350 PV ต่อรอบจ่าย
 - ผลตอบแทนที่ได้รับ : ได้รับการคำนวณโบนัสเต็มขีด 10% และมียอดคำนวณโบนัสสูงสุด 900,000 PV ต่อรอบจ่าย
- รายได้ตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan

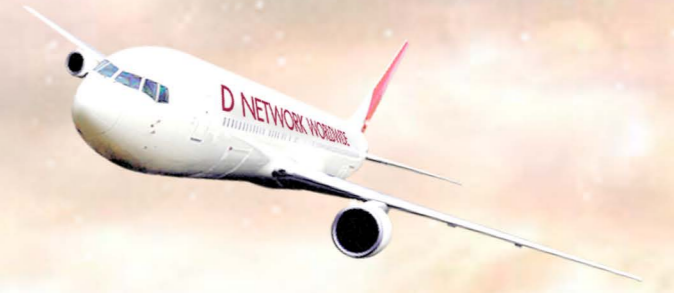
5. นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คตำแหน่ง ดี ไดเรกเตอร์ (D Director)

- การขึ้นตำแหน่ง : มียอดธุรกิจส่วนตัวไม่น้อยกว่า 2,000 PV ในรอบจ่ายที่ขึ้นตำแหน่ง
 - ให้การสponseน้ทธุรกิจดีเน็ทเวิร์คระดับ ดี แมเนเจอร์ ขึ้นไป อย่างน้อย 7 รหัส ที่ยังคงสมาชิกภาพ
 - มียอดธุรกิจที่ม่อนอย่างน้อย 90,000 PV ต่อรอบจ่าย
 - การดำรงคุณสมบัติ : รักษา ยอดธุรกิจส่วนตัวไม่น้อยกว่า 500 PV ต่อรอบจ่าย
 - ผลตอบแทนที่ได้รับ : ได้รับการคำนวณโบนัสเต็มขีด 11% และมียอดคำนวณโบนัสสูงสุด 1,200,000 PV ต่อรอบจ่าย
- รายได้ตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan

D NETWORK

REWARD TRIP

รางวัลท่องเที่ยวโลกกว้าง กับ ดีเน็ตเวิร์ค



ความหมายของคำเฉพาะและการตีความในธุรกิจดีเน็กเวิร์ค

- 1. นักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค** คือ บุคคลผู้ตกลงเป็นผู้จำหน่ายอิสระที่ได้ยื่นใบสมัครเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค และได้รับการอนุมัติจากบริษัทเป็นที่เรียบร้อยแล้ว
- 2. การสปอนเซอร์** คือ การเปิดโอกาสทางธุรกิจและแนวทางการดำเนินธุรกิจให้กับบุคคลอื่น จนบุคคลนั้นสมัครเข้าเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค
- 3. ผู้สปอนเซอร์** คือ นักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่เปิดโอกาสทางธุรกิจดีเน็กเวิร์คแก่ท่าน จนท่านสมัครเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค และมีชื่อปรากฏในใบสมัครเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค
- 4. อัฟไลน์** คือ นักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่อยู่ติดกับท่านในระดับบน และมีชื่อปรากฏในใบสมัครเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค
- 5. การสมัครร่วม** หมายถึง การที่สามัคคี และภรรยา มีชื่ออยู่ในใบสมัครร่วมกัน โดยที่บุคคลหนึ่งดำรงสถานภาพเป็นผู้สมัครหลัก ส่วนอีกบุคคลหนึ่งดำรงสถานภาพเป็นผู้สมัครร่วม ทั้งนี้สำเนาสมุดบัญชีธนาคารสำหรับให้บริษัทฯ โอนผลตอบแทน ต้องเป็นบัญชีของผู้สมัครหลัก
- 6. การสมัครร่วมที่ผู้สมัครหลักและผู้สมัครร่วมมิได้เป็นสามีภรรยา** ถือว่าเป็นการสมัครที่ไม่ถูกต้อง และบริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาและดำเนินการแก้ไข บริษัทฯ กำหนดให้สามีภรรยาเท่านั้นที่ถือว่าเป็นบุคคลเดียวกันตามกฎหมาย และสามารถสมัครด้วยชื่อหรือชื่อเดียวกันได้
- 7. กรณีสามีและภรรยาได้รับการสปอนเซอร์คนละรหัส** บริษัทฯ พิจารณาให้รหัสที่สมัครก่อนเป็นรหัสที่ถูกต้อง และสามารถดำเนินการขอเพิ่มชื่อผู้สมัครร่วมได้ทันที ส่วนรหัสที่สมัครภายหลังถือเป็นโมฆะ และผู้ให้การสปอนเซอร์รหัสที่เป็นโมฆะ จะได้รับผลตอบแทนใดๆ ทั้งสิ้นจากรหัสที่เป็นโมฆะนั้น
- 8. การสมัครร่วมที่เนื่องมาจากนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค 2 รหัสแต่งงานกัน** บริษัทฯ จะถือว่ารหัสที่ท่านสมัครร่วมกันเป็นธุรกิจหลัก และท่านสามารถขยายธุรกิจได้ตามปกติ ส่วนอีกรหัสที่เหลือเป็นธุรกิจรองซึ่งท่านยังคงสามารถดำรงคุณสมบัติเพื่อรับผลตอบแทนท่านนั้น ทั้งนี้ท่านไม่สามารถให้การสปอนเซอร์ในรหัสที่เป็นธุรกิจรองอีกต่อไป
- 9. การสมัครในนามนิติบุคคล** หมายถึงการที่ผู้สมัครได้สมัครเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คและได้รับการอนุมัติจากบริษัทฯ เป็นที่เรียบร้อยแล้ว ต่อมาได้ยื่นขอเปลี่ยนแปลงเป็นนิติบุคคลโดยต้องนำสำเนาทะเบียนการค้า และหนังสือรับรองบริษัทฯ ที่มีชื่อของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คท่านนั้นคือหุ้นมากกว่า 90% และเป็นกรรมการผู้มีอำนาจลงนาม พร้อมสำเนาบัญชีธนาคารของนิติบุคคลดังกล่าว มายื่นเพื่อขออนุมัติต่อบริษัทฯ
- 10. พีวี (PV : Point Value)** คือ คะแนนที่ใช้กำหนดสำหรับการคำนวณโบนัสหรือผลตอบแทนต่างๆ ของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค
- 11. ยอดธุรกิจส่วนตัว** คือ ยอดสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่ขายผลิตภัณฑ์ภายใต้รหัสประจำตัวของตนเอง
- 12. ยอดธุรกิจทีมแข็ง** คือ ยอดรวมคะแนนของกลุ่มธุรกิจด้านที่มากกว่า
- 13. ยอดธุรกิจทีมอ่อน** คือ ยอดรวมคะแนนของกลุ่มธุรกิจด้านที่น้อยกว่า
- 14. โบนัสส่วนตัว** คือ ผลตอบแทนที่บริษัทฯ จ่ายให้กับนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คโดยคำนวณจากร้อยละ: 20 ของยอดธุรกิจส่วนตัวหลังจากดำรงตำแหน่ง DA ขึ้นไป เช่น นาย ก มียอดธุรกิจส่วนตัวในรอบจำหน่ายแรกของการเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค 1,500 คะแนน จะได้รับโบนัสส่วนตัวเท่ากับ $500 \times 20\% = 100$ บาท (1,000 คะแนนแรกเป็นการขึ้นตำแหน่ง DA) หรือ นาย ข หลังจากขึ้นตำแหน่ง DA มียอดธุรกิจส่วนตัว 1,200 คะแนน จะได้รับโบนัสส่วนตัวเท่ากับ $1,200 \times 20\% = 600$ บาท
- 15. โบนัสขยายธุรกิจ** คือ ผลตอบแทนที่คำนวณจากร้อยละ: 20 ของยอดธุรกิจส่วนตัวของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่ท่านเป็นผู้สปอนเซอร์ ก่อนที่นักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่ท่านเป็นผู้สปอนเซอร์จะขึ้นตำแหน่ง DA
- 16. โบนัสขยายองค์กร** คือ ผลตอบแทนที่คำนวณจากร้อยละ: 2 ของยอดธุรกิจส่วนตัวของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คตามลำดับขั้นที่ท่านเป็นผู้สปอนเซอร์ จำนวน 5 ขั้นตามลำดับของการสปอนเซอร์
- 17. โบนัสทีมอ่อน** คือ ผลตอบแทนที่คำนวณจากร้อยละ: 20 ของยอดธุรกิจทีมอ่อน แต่ไม่เกินยอดคำนวณโบนัสสูงสุดตามตำแหน่ง
- 18. โบนัสทีมแข็ง** คือ ผลตอบแทนที่คำนวณจากร้อยละ: 10-13 (ตามตำแหน่งของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค) ของยอดธุรกิจทีมแข็งที่ท่านขาย ยอดธุรกิจทีมอ่อน และไม่เกินยอดคำนวณโบนัสสูงสุดตามตำแหน่ง
- 19. โบนัสเมฆซึ่งทีมลูก** คือ ผลตอบแทนที่คำนวณจากค่าลิขสิทธิ์เงินต้นของโบนัสทีมแข็งของผู้ที่ผู้สปอนเซอร์
- 20. โบนัสเมฆซึ่งทีมหลาน** คือ ผลตอบแทนที่คำนวณจากค่าลิขสิทธิ์เงินต้นของโบนัสทีมแข็งของทีมหลาน ซึ่งเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่ได้รับการสปอนเซอร์จากนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่ผู้สปอนเซอร์
- 21. โบนัสเมฆซึ่งทีมเหลน** คือ ผลตอบแทนที่คำนวณจากค่าลิขสิทธิ์เงินต้นของโบนัสทีมแข็งของทีมเหลน ซึ่งเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่ได้รับการสปอนเซอร์จากนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คชั้นหลาน (ขั้นที่ 2) ของคุณ
- 22. โบนัสเมฆซึ่งทีมเหลน** คือ คือ ผลตอบแทนที่คำนวณจากค่าลิขสิทธิ์เงินต้นของโบนัสทีมแข็งของทีมเหลน ซึ่งเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่ได้รับการสปอนเซอร์จากนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คชั้นเหลน (ขั้นที่ 3) ของคุณ
- 23. ยอดคำนวณโบนัสสูงสุด** คือ ยอดคะแนนธุรกิจสูงสุดที่ท่านคำนวณโบนัสทีมแข็ง และโบนัสทีมอ่อนของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คในตำแหน่งต่างๆ โดยพิจารณาเป็นยอดต่อเดือนสูงสุด
- 24. Pass Up (การเลื่อนระดับขั้น)** คือ การเลื่อนสมาชิกนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คในองค์กรที่มีคุณสมบัติครบในขั้นถัดไปขึ้นแทนสมาชิกนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คในขั้นที่มีคุณสมบัติไม่ครบ เพื่อคำนวณรายได้ตามโครงสร้างที่กำหนด ทั้งนี้รวมคะแนนของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่มีคุณสมบัติไม่ครบสะสมรวมไปจนถึงนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่มีคุณสมบัติครบจึงถือเป็นหนึ่งระดับขั้นตามโครงสร้าง
- 25. เกียรติรางวัลสำหรับนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค** เป็นความภาคภูมิใจและสิทธิประโยชน์ที่บริษัทฯ จะมอบให้กับนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คที่ท่านดำรงคุณสมบัติและได้ดำเนินธุรกิจอย่างถูกต้องตามกฎระเบียบและจรรยาบรรณ ตลอดจนสามารถเป็นแบบอย่างที่ดีแก่องค์กรธุรกิจดีเน็กเวิร์คโดยรวม ทั้งนี้บริษัทฯ ประกาศเกียรติรางวัลแก่นักธุรกิจดีเน็กเวิร์คในนามผู้สมัครหลักและผู้สมัครร่วม(ถ้ามี) ตามเอกสารในใบสมัครเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คท่านนั้น

กฎระเบียบและจรรยาบรรณของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค

การเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค หมายถึง โอกาสทางธุรกิจอันมีค่า ที่ให้หลักประกันความมั่นคงแก่ครอบครัวในระยะยาว นี่จึงเป็นเหตุผลที่ว่าทำไมนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คทุกคนต่างมุ่งมั่นในธุรกิจของตนอย่างเต็มที่ และปรารถนาที่จะดำเนินธุรกิจนี้ไปตามครรลองของจรรยาบรรณและระเบียบปฏิบัติที่ บริษัท ดี เน็กเวิร์ค เวลด์ไวด์ จำกัด ได้กำหนดไว้สำหรับนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คทุกคน

องค์ประกอบสำคัญที่จะนำไปสู่ความสำเร็จ คือ การดำเนินธุรกิจอย่างถูกต้อง มีความเคารพซึ่งกันและกัน เพื่อพิทักษ์สิทธิประโยชน์อันเท่าเทียมกันของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค ทุกคน

1. พึงยึดมั่นในกฎระเบียบและจรรยาบรรณตลอดเวลา

การยึดมั่นในกฎระเบียบและจรรยาบรรณอย่างเคร่งครัดถือเป็นความรับผิดชอบของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คทุกคน ทั้งในด้านการกระทำและจิตใจ การฝ่าฝืนกฎระเบียบปฏิบัติจะเป็นผลให้เกิดการเพิกถอนสถานภาพการเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คของคุณ ดังคำกล่าวที่ว่า “จงปฏิบัติต่อผู้อื่นดังเช่นที่คุณปรารถนาจะให้ผู้อื่นปฏิบัติต่อคุณ”

2. อย่าพูดเกินความจริงถึงประสิทธิภาพของผลิตภัณฑ์

จงให้ข้อมูลที่เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ตามที่เป็นอย่างจริงและเชื่อถือได้ นำเสนอและสาธิตผลิตภัณฑ์ของดีเน็กเวิร์คตามวิธีการที่ได้รับการรับรองจากดีเน็กเวิร์คอย่างถูกต้อง การกล่าวถึงคุณลักษณะและคุณประโยชน์ของผลิตภัณฑ์ตามที่ระบุไว้ในสื่อส่งเสริมธุรกิจ หรือฉลากที่บรรจุภัณฑ์เหมือนสิ่งอื่นใด การกล่าวถึงผลิตภัณฑ์จากประสบการณ์ส่วนตัวของคุณเอง จะทำให้ลูกค้าเชื่อถือและได้ผลดีที่สุดในการแนะนำผลิตภัณฑ์ต่อลูกค้า

3. อย่าขายตัดราคา

จงขายผลิตภัณฑ์ของดีเน็กเวิร์ค ให้กับลูกค้าในราคาขายปลีกตามที่ดีเน็กเวิร์คกำหนดไว้ ผลิตภัณฑ์ของดีเน็กเวิร์คส่วนใหญ่มีคุณภาพคุ้มค่าสมราคา ในฐานะที่เป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คท่านได้ขายทั้งคุณภาพและบริการให้กับลูกค้า การขายตัดราคาจะลดผลกำไรที่คุณควรได้รับอย่างเต็มที่ ทั้งยังส่งผลกระทบต่อภาพลักษณ์ของแบรนด์และชื่อเสียงของแบรนด์อีกด้วย และทำให้เกิดความสับสนวุ่นวายต่อวงจรการดำเนินธุรกิจอีกด้วย ดังนั้นคุณไม่ควรทำลายภาพลักษณ์ขององค์กรนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คโดยส่วนรวมให้วิบัติลง ด้วยการกระทำที่ไม่เป็นไปตามครรลองอย่างถูกต้องยุติธรรม

4. อย่าขายผลิตภัณฑ์ดีเน็กเวิร์คแบบเคาะประตูบ้าน

จงสร้างธุรกิจของคุณจากเพื่อนฝูง และการติดตามอย่างสม่ำเสมอ ธุรกิจดีเน็กเวิร์คเป็นธุรกิจที่อาศัยความสัมพันธ์แบบบุคคลต่อบุคคล การจำหน่ายผลิตภัณฑ์ดีเน็กเวิร์คด้วยการเคาะประตูบ้าน การเที่ยวชักชวนไปทั่ว หรือการส่งข่าวสารข้อมูลทางไปรษณีย์ จะเป็นการทำลายภาพพจน์ของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค

5. อย่าขายหรือตั้งแสดงผลิตภัณฑ์ดีเน็กเวิร์คในร้านขายปลีก

จงบริการแบบเป็นกันเองอย่างเต็มที่แก่ลูกค้าของคุณ ธุรกิจดีเน็กเวิร์คเป็นธุรกิจขายตรง การขายผลิตภัณฑ์ดีเน็กเวิร์คตามร้านค้าปลีกจำหน่าย หรือการตั้งแสดงผลิตภัณฑ์ดีเน็กเวิร์คในร้านขายปลีก งานแสดงสินค้า หรือนิทรรศการต่างๆ จะก่อให้เกิดการแข่งขันที่ไม่ยุติธรรมในกลุ่มนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค และเป็นการฝ่าฝืนระเบียบปฏิบัติของนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค

6. อย่าสร้างความกดดันในการขาย

จงเคารพต่อสิทธิเสรีภาพในการตัดสินใจของแต่ละบุคคล พึงดำเนินธุรกิจด้วยท่าทีสุภาพอ่อนน้อม การใช้เทคนิคสร้างความกดดันในการขาย กลับจะส่งผลกระทบต่อภาพลักษณ์ของคุณในฐานะนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คและภาพลักษณ์โดยรวมขององค์กรนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คทั้งหมด แต่คุณสละตนมีส่วนร่วมในชีวิตของตน และพึงเข้าใจว่า มิใช่ทุกคนไปที่ต้องการเข้าร่วมเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์ค

7. อย่าทอดทิ้งลูกค้าไว้เบื้องหลัง

จงให้บริการแก่ลูกค้าด้วยความรับผิดชอบเป็นประจำสม่ำเสมอ ลูกค้าที่พึงพอใจในผลิตภัณฑ์นั้นเป็นสมบัติอันล้ำค่า ดังนั้น จงกลับไปเยี่ยมเยียนพวกเขาอย่างต่อเนื่อง แนะนำผลิตภัณฑ์หรือบริการใหม่ๆ ที่เป็นประโยชน์ และหมั่นติดตามผลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ที่คุณขายให้พวกเขาอยู่เสมอ พยายามทำให้เกิดความไว้วางใจในผลิตภัณฑ์ด้วยการมอบบริการที่ดี และความพึงพอใจให้กับลูกค้า

8. อย่ากักตุนหรือบังคับให้ผู้อื่นกักตุนผลิตภัณฑ์

การกักตุนผลิตภัณฑ์ถือเป็นการดำเนินธุรกิจที่ไม่ถูกต้อง รวมทั้งไม่ควรบังคับให้นักธุรกิจดีเน็กเวิร์คในองค์กรของคุณเก็บสต็อกผลิตภัณฑ์มากกว่าจำนวนที่อาจใช้หรือสามารถขายได้ในแต่ละเดือน การกระทำดังกล่าวจะทำให้คุณกำลังดำเนินธุรกิจในรูปแบบที่ผิดกฎหมาย

9. อย่าให้การสปอนเซอร์แก่ผู้ที่ยังไม่บรรลุนิติภาวะ

ผู้สมัครเป็นนักธุรกิจดีเน็กเวิร์คต้องมีอายุครบ 18 ปี บริบูรณ์ โดยผู้ที่ยังไม่ถึง 20 ปี จะต้องเป็นผู้ปกครองยินยอม และต้องมีความรับผิดชอบในหลายๆ ด้าน เช่น การทำนิติกรรม การบริหารองค์กร การปฏิบัติตามจรรยาบรรณ ระเบียบปฏิบัติ และความรับผิดชอบด้านการเงิน

10. อย่าพูดเกินความจริงถึงรายได้ที่ได้รับจากธุรกิจดีเน็กเวิร์ค

จงแสดงแผนธุรกิจของดีเน็กเวิร์คอย่างชัดเจน ธุรกิจดีเน็กเวิร์คมีธุรกิจประเภทกระจายทางสถิติ แต่เป็นโอกาสในการสร้างผลงานที่สามารถบรรลุถึงเป้าหมายได้ โดยจะต้องมีองค์ประกอบที่สำคัญ คือ การทำงานด้วยความซื่อสัตย์ และมานะพากเพียร

11. ทัศนคติร่วมธุรกิจ เมื่อคุณพร้อมที่จะรับผิดชอบ

จงให้ความช่วยเหลือ ให้กำลังใจ ให้คำแนะนำปรึกษา และแนะนำแนวทางในการดำเนินธุรกิจที่ถูกต้องแก่นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค การพิทคอนเป็น สิ่งสำคัญและจำเป็น แต่นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คไม่ควรที่จะแสวงหาผลประโยชน์จากการพิทคอน และการจัดประชุมเพื่อสร้างเสริมกำลังใจ แหล่งรายได้ที่ ถูกต้องของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คต้องมาจากการขายผลิตภัณฑ์และการให้บริการแก่ลูกค้าเท่านั้น

12. อย่าพยายามเปลี่ยนหรือชักชวนผู้อื่นให้เปลี่ยนสายงาน

จงเคารพต่อความเป็นอันหนึ่งอันเดียวกันของสายงานแต่ละสาย ความเป็นอันหนึ่งอันเดียวกันของสายการสปอนเซอร์เป็นสิ่งสำคัญยิ่ง ของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ดีเน็ทเวิร์คไม่อนุญาตให้มีการร่อนสถานการณ์เป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค จากสายงานหนึ่งไปยังอีกสายงานหนึ่ง การ์ดยกย้าย เปลี่ยนแปลง มีแต่จะนำไปสู่ความขัดแย้งและเป็นผลเสียต่อประโยชน์ทางธุรกิจของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

13. อย่าอาศัยเครือข่ายของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คเป็นแหล่งขายผลิตภัณฑ์อื่นที่มีประโยชน์ของดีเน็ทเวิร์ค

จงมุ่งจำหน่ายแต่ผลิตภัณฑ์ดีเน็ทเวิร์คซึ่งมีการรับประกันความพอใจให้กับลูกค้าอย่างเต็มที่ นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คจะต้องไม่ช่วงชิง หรือ ตักตวงผลประโยชน์จากความรู้อื่นๆ หรือการติดต่อสัมพันธ์กับนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คผู้อื่น ในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์หรือบริการใดๆ ที่มีประโยชน์ หรือบริการของดีเน็ทเวิร์คที่ได้รับอนุญาตแล้ว เพราะการกระทำดังกล่าวจะนำมาซึ่งความยุ่งยากที่ไม่เป็นหลักประกันอันแน่นอน และไร้เหตุผลต่อนักธุรกิจ ดีเน็ทเวิร์คคนอื่นๆ และดีเน็ทเวิร์คไม่อนุญาตต่อการกระทำดังกล่าวนี้ด้วย

14. การ์ดอสังหาริมทรัพย์ของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

- สิทธิของการเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค เปรียบเสมือนทรัพย์สินที่ได้รับการคุ้มครองตามกฎหมายทุกประการ
- การ์ดอสังหาริมทรัพย์ของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คจะกระทำได้ในกรณีนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คเสียชีวิต บริษัทฯ จะทำการอสังหาริมทรัพย์ให้กับทายาททาง

กฎหมาย

- ผู้รับอสังหาริมทรัพย์จะต้องดำรงสถานภาพอยู่ในตำแหน่งเดิมของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คผู้โอนสิทธิ์ให้ทุกประการ

15. อย่าละเมิดสิทธิเรื่องเครื่องหมายการค้าของดีเน็ทเวิร์ค

จงขออนุญาตจากดีเน็ทเวิร์คก่อนการใช้ชื่อทางการค้า และเครื่องหมายการค้าของดีเน็ทเวิร์ค การปกป้องชื่อทางการค้าและเครื่องหมาย การการค้าของดีเน็ทเวิร์คเป็นสิ่งสำคัญมาก ดีเน็ทเวิร์คห้ามให้มีการผลิตและจำหน่ายแบบลอกเลียนแบบส่งเสริมนธุรกิจอื่นๆ ในองค์กรนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค หากดีเน็ทเวิร์คสูญเสียในเรื่องดังกล่าว บริษัทอื่นๆ ก็สามารถที่จะผลิตโดยใช้ชื่อของดีเน็ทเวิร์ค ซึ่งจะก่อให้เกิดความเสียหายอันไม่สามารถแก้ไขได้แก่ องค์การธุรกิจของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คทุกคน

16. การกระทำของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค อันจะนำไปสู่มาตรการลงโทษ

- นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ฟาฟีนกฎระเบียบ และข้อปฏิบัติของบริษัทฯ
- นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ได้กระทำการอันเป็นการเสื่อมเสียต่อบริษัทฯ หรือผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ
- นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค กระทำการอันเป็นเหตุให้บริษัทฯ เสียหายในการประกอบกิจการ
- นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ได้แจ้งหรือแสดงข้อมูลเกี่ยวกับตัวนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค หรือข้อมูลเกี่ยวกับธุรกิจของบริษัทฯ ไม่ตรงกับข้อเท็จจริง

17. ขั้นตอนการพิจารณาข้อร้องเรียน

• นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค สามารถแจ้งปัญหาโดยการยื่นเป็นหนังสือลายลักษณ์อักษรแจ้งไปที่บริษัทฯ โดยให้ข้อมูลรายละเอียดที่เกี่ยวข้อง ครบถ้วนและเป็นจริง หากภายหลังพบว่าเป็นการให้ข้อมูลเท็จ หรือใส่ร้ายป้ายสีบุคคลอื่น นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คผู้นั้นจะต้องรับผิดชอบความเสียหายที่เกิดขึ้นโดยลำพังเพียงผู้เดียว

- บริษัทฯ สงวนสิทธิ์ในการเรียกหลักฐาน เอกสาร หรือพยานบุคคลที่เกี่ยวข้อง เพื่อประกอบการพิจารณาข้อเท็จจริง และกำหนดโทษ

ที่เหมาะสมต่อไป การตัดสินของบริษัทฯ ถือเป็นขั้นสุดท้าย

18. มาตรการลงโทษ

ขั้นที่ 1 ตักเตือนเป็นลายลักษณ์อักษร

ขั้นที่ 2 จดการดำรงคุณสมบัติในเดือนนั้นๆ และไม่ได้รับคำตอบแทนในเดือนนั้นๆ ด้วยเช่นกัน

ขั้นที่ 3 ปลดออกจากการเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

19. การพิทคอนสถานการณ์การเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

บริษัทฯ ยื่นหนังสือเป็นลายลักษณ์อักษรต่อนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค เพื่อเป็นการพิทคอนสถานการณ์การเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค หากเกิด กรณีใดกรณีหนึ่งหรือมากกว่า ดังนี้

- 19.1 นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ให้ข้อมูลที่ไม่ตรงกับความเป็นจริงในใบสมัคร
- 19.2 ผนวกของคำกรณีนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ทั้งในสายงานตนเอง และในสายงานผู้อื่น
- 19.3 ใ้รายชื่อหรือทำการใดๆ ที่ก่อให้เกิดความเสียหายต่อองค์กร และบริษัทฯ
- 19.4 กรณีที่นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คแสดงข้อมูลเกี่ยวกับบริษัทฯ ผลิตภัณฑ์ หรือแผนธุรกิจ โดยบิดเบือนอย่างร้ายแรง และไม่อาจแก้ไขด้วย มงคลโทษอื่น

19.5 กรณีนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ฟาฟีนกฎข้อใดข้อหนึ่ง ไม่สามารถแก้ไขสิ่งที่ฟาฟีนกฎนั้นภายใน 14 วัน นับจากวันที่ได้รับหนังสือจาก ทางบริษัทฯ โดยระบุให้ปฏิบัติตามหนังสือนั้น

19.6 กรณีฟาฟีนกฎบ่อยๆ (การพิทคอน หมายถึง การสิ้นสุดและจบสถานการณ์การเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ของบุคคลหนึ่งอย่าง สมบูรณ์ พร้อมกับสิทธิ์ที่จะได้รับรายได้เงินใดจากการเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ไม่ว่าจะเงินรายได้ที่เกิดขึ้นแล้ว หรือเพิ่มพูนขึ้นก่อนหรือหลังการ พิทคอนนั้น และจะมีผลบังคับใช้ในวันที่แจ้งให้นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คที่เกี่ยวข้องทราบเป็นลายลักษณ์อักษร)

20. การสิ้นสุดสถานการณ์การเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

- หมดอายุ
- ลาออก
- ถูกปลดออกจากการเป็นนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค

21. การเสียชีวิต

กรณีที่นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คเสียชีวิต บริษัทฯ จะทำการอสังหาริมทรัพย์ให้กับทายาทตามกฎหมาย ทั้งนี้ทายาทตามกฎหมายจะดำรงสถานภาพอยู่ใน ตำแหน่งเดิม และได้รับสิทธิประโยชน์เช่นเดิมทุกประการ

กฎระเบียบปฏิบัติเกี่ยวกับเว็บไซต์ Website Regulation

ปัจจุบันการติดต่อสื่อสารผ่านระบบอินเทอร์เน็ตได้รับความนิยมกันอย่างแพร่หลาย และกลายเป็นส่วนหนึ่งของการดำเนินชีวิตประจำวัน ดังนั้น นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค พึงระลึกเสมอว่า การนำเสนอข้อมูล หรือการใช้ข้อมูลของท่านที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจดีเน็ทเวิร์คทางอินเทอร์เน็ต จะต้องอยู่ ภายใต้กฎระเบียบและจรรยาบรรณของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค รวมทั้งต้องไม่ฝ่าฝืนต่อพระราชบัญญัติว่าด้วยการกระทำผิดเกี่ยวกับคอมพิวเตอร์ พ.ศ.2550 และบริษัทฯ จะไม่รับผิดชอบใดๆ ต่อความผิดที่ท่านได้กระทำความผิดไปทั้งสิ้น

นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค สามารถทำไอ้แมงมุมส่วนตัวของตนเอง เพื่อเป็นการแบ่งปันเรื่องราวประสบการณ์ต่างๆของท่าน ตลอดจนงาน อติเรก หรือภาพถ่ายของตนเองสู่ผู้คนหรือเพื่อนฝูงของท่านที่เข้ามาเยี่ยมชมไอ้แมงมุมส่วนตัวของท่าน แต่ท่านพึงระมัดระวังมิให้ไอ้แมงมุมส่วนตัว มี ลักษณะของการกระทำผิดต่อกฎระเบียบและจรรยาบรรณของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค หรือพระราชบัญญัติว่าด้วยการกระทำผิดเกี่ยวกับคอมพิวเตอร์ พ.ศ.2550 เช่น

1. ไม่กระทำการใดๆที่ทำให้ผู้อื่นได้รับความเสียหายทั้งต่อทรัพย์สิน หรือต่อชื่อเสียง
2. ไม่นำเสนอแผนธุรกิจ หรือเชิญชวนให้ผู้อื่นสมัครเข้าร่วมธุรกิจ หรือเพื่อการจำหน่ายสินค้าในลักษณะของการส่งเมลล์จำนวนมากๆ
3. ไม่กล่าวอ้างถึงสรรพคุณสินค้าที่เกินเลยกว่าความเป็นจริง และเจตนาให้ผู้อื่นเข้าใจผิด ตลอดจนสร้างความเสียหายต่อตราผลิตภัณฑ์ ของบริษัทฯ
4. ไม่ละเมิดสิทธิส่วนบุคคลของผู้อื่น โดยการนำข้อมูลหรือเรื่องราวส่วนตัวของผู้อื่นมาทำการประชาสัมพันธ์ในเว็บไซต์ของตนเองโดยมิ ได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษร
5. ไม่ละเมิดสิทธิเรื่องเครื่องหมายการค้าของบริษัท ดี เน็ทเวิร์ค วัสดุไว้อวด จำกัด ห้ามใช้รูปภาพ หรือตัดต่อข้อความใดๆ ของบริษัทฯ ตลอดจนห้ามทำสิ่งกีดขวางกับบริษัทโดยมิได้รับอนุญาต หรือเจตนาให้บุคคลอื่นเข้าใจผิด และสร้างความเสื่อมเสียแก่ชื่อเสียงของบริษัทฯ

ทั้งนี้ นักธุรกิจดีเน็ทเวิร์คต้องระลึกเสมอว่า การนำเสนอหรือใช้ข้อมูลอิเล็กทรอนิกส์ทางอินเทอร์เน็ตนั้นสามารถทำได้ แต่ต้องอยู่ในขอบ เขตที่ถูกต้อง ทั้งต่อกฎระเบียบปฏิบัติและจรรยาบรรณของนักธุรกิจดีเน็ทเวิร์ค ตลอดจนอยู่ในกรอบของพระราชบัญญัติว่าด้วยการกระทำผิดเกี่ยวกับคอมพิวเตอร์ พ.ศ. 2550 เพื่อให้ทุกคนสามารถอยู่ร่วมกันได้อย่างเป็นสุข ได้รับความเป็นธรรม และยังคงดำรงไว้ซึ่งสิทธิและความเสมอภาค อย่างเท่าเทียมกัน

สัญญา:ระหว่างผู้จำหน่ายอิสระกับ บริษัท ดี เน็กเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด

ทำที่.....วันที่.....เดือน.....พ.ศ.....

สัญญาฉบับนี้ทำขึ้นระหว่าง นาย/นาง/นางสาว.....

อยู่บ้านเลขที่..... หมู่ที่.....หมู่บ้าน/คอนโด.....ห้อง.....ซอย.....

ถนน.....แขวง.....เขต.....จังหวัด.....รหัสไปรษณีย์.....

ซึ่งต่อไปนี้เป็นสัญญาจะเรียกว่า “ผู้จำหน่ายอิสระ” ฝ่ายหนึ่ง

ได้ทำสัญญากับบริษัท ดี เน็กเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด สำนักงานใหญ่ตั้งอยู่ที่บริษัท 54/4-5 ถนนสุขุมวิท แขวงดินบุรี เขตดินบุรี กรุงเทพฯ

ซึ่งต่อไปในสัญญานี้เรียกว่า “ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง” อีกฝ่ายหนึ่ง

ข้อที่ 1. ผู้จำหน่ายอิสระเป็นบุคคลที่บรรลุนิติภาวะตามกฎหมายในวันที่ทำข้อตกลงฉบับนี้ กรณีที่ผู้สมัครเป็นผู้เยาว์ต้องได้รับความยินยอมจากผู้ปกครอง

ข้อที่ 2. ผู้จำหน่ายอิสระตกลงที่จะชำระค่าธรรมเนียมการสมัครสมาชิกธุรกิจดีเน็กเวิร์ค เป็นจำนวนเงิน 300 บาท ปีแรกและปี ต่อๆ ไป ปีละ 150 บาท หากผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงเรียกเก็บค่าธรรมเนียมหรือค่าใช้จ่ายอื่นใดนอกจากที่กำหนดไว้ในสัญญานี้ฉบับนี้ ให้มีผลผูกพันต่อผู้จำหน่ายอิสระ

ข้อที่ 3. สิทธิในการซื้อสินค้าราคาธุรกิจ และสะสม PV เพื่อรับผลประโยชน์ จะเกิดขึ้นเมื่อผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงได้รับเงินค่าสมัครเรียบร้อยแล้ว

ข้อที่ 4. ผู้จำหน่ายอิสระเข้าใจ และยอมรับว่าในฐานะที่เป็นผู้จำหน่ายอิสระมีสิทธิในการที่จะใช้เวลามากมายในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ตาม

แต่จะเห็นสมควร โดยผู้จำหน่ายอิสระจะรับผิดชอบเกี่ยวกับค่าใช้จ่ายทั้งหมด รวมทั้งภาษีทุกชนิดที่เกิดขึ้นจากการรับรายได้จากผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง

ข้อที่ 5. ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงตกลงที่จะจ่ายค่าตอบแทนให้กับผู้จำหน่ายอิสระตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan ที่ได้จดทะเบียนต่อ นายทะเบียน ณ สำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) ตามที่ปรากฏในแผนธุรกิจ D Network Power Plan ของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงที่มอบให้ผู้จำหน่ายอิสระ

ข้อที่ 6. ผู้จำหน่ายอิสระจะมีสิทธิได้รับค่าตอบแทนตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan ของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง โดยเงื่อนไขผ่านธนาคารเพื่อเข้าบัญชีของสมาชิกธุรกิจดีเน็กเวิร์ค ตามชื่อ และเลขบัญชีที่ระบุไว้ในสมัคร ผลประโยชน์ที่เกิดจากรหัสสมาชิกดีผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงก็จะจ่ายให้แก่สมาชิกหรือนัดโดยตรง

ข้อที่ 7. ผู้จำหน่ายอิสระทราบ และเป็นที่ยอมรับว่าการที่ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงแต่งตั้งผู้จำหน่ายอิสระเป็นผู้จำหน่าย ปีได้ทำให้ผู้จำหน่ายอิสระมีฐานะเป็นลูกจ้างหรือตัวแทนของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงแต่อย่างใด ผู้จำหน่ายอิสระไม่มีสิทธิในการสร้างการหนีสิน และ/หรือ พันธใดๆ ในนามของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง และการที่ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงตอบรับข้อตกลงฉบับนี้ มีดีเป็นการตกลงขายสิทธิในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์หรือสิทธิในอาณาเขต เพื่อการจำหน่ายสินค้าของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงให้แก่ผู้จำหน่ายอิสระ

ข้อที่ 8. ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงจะยึดถือความถูกต้องของข้อมูลตามใบสมัคร ดังนั้นการลงลายมือชื่อแทนกันจึงถือเป็นโมฆะ

ข้อที่ 9. ผู้จำหน่ายอิสระเข้าใจ และยอมรับนโยบายของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง ซึ่งห้ามมิให้มีการซื้อผลิตภัณฑ์ในปริมาณที่ไม่เหมาะสม เพื่อวัตถุประสงค์ในการเลื่อนตำแหน่งของตนตามแผนธุรกิจ D Network Power Plan

ข้อที่ 10. ผู้จำหน่ายอิสระมีสิทธิที่จะบอกยกเลิกสถานะภาพการเป็นผู้จำหน่าย และขอรับเงินค่าสมัครคืนได้ โดยแจ้งเป็นหนังสือถึงผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงภายใน 15 วัน นับจากวันที่ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงได้รับค่าสมัคร โดยผู้สมัครจะต้องส่งคืนสมุดสมัครให้ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงในสภาพดี

ข้อที่ 11. ผู้จำหน่ายอิสระมีสิทธิคืนสินค้า และผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงมีหลักเกณฑ์ในการพิจารณารับคืนสินค้า ดังนี้

11.1 ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงยินยอมที่จะรับซื้อคืนสินค้าจากผู้จำหน่ายอิสระ ในกรณีที่ผู้จำหน่ายอิสระประสงค์จะเลิกใช้สิทธิ์ดังกล่าว

11.2 ผู้จำหน่ายอิสระจะต้องแสดงความจำเป็นโดยลายลักษณ์อักษร แจ้งเหตุผลที่คืนต่อผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงภายในเวลา 15 วัน นับจากวันที่ได้รับสินค้า โดยมีต้นฉบับใบกำกับภาษีที่ออกโดยผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงแนบมาด้วย

11.3 เมื่อผู้จำหน่ายอิสระใช้สิทธิ์คืนสินค้าที่ซื้อไปจากผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงจะซื้อคืนตามราคาของผู้จำหน่ายอิสระได้จ่ายไป โดยไม่รวมค่าบริการภายในระยะเวลา 30 วัน นับแต่วันที่ผู้จำหน่ายอิสระใช้สิทธิ์

11.4 ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงมีสิทธิหักค่าตอบแทนผลประโยชน์ และรางวัลที่ได้จ่ายไปแล้วตลอดอายุงาน จากผู้ได้รับผลประโยชน์ในอัตรา 35% ของมูลค่าสินค้าที่คืนในราคาธุรกิจ และหากผลประโยชน์ใดๆ ที่จ่ายเกินเพราะการคืนสินค้า ผู้จำหน่ายอิสระที่ใช้สิทธิ์คืนสินค้าต้องรับผิดชอบให้ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงจนครบจำนวน

11.5 ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงจะใช้สิทธิ์ในการปรับยอด PV ให้เป็นคะแนนสุทธิหลังหัก PV ที่รับสินค้าแล้ว ซึ่งอาจมีผลกระทบต่อตำแหน่งของสมาชิกธุรกิจดีเน็กเวิร์คท่านอื่นในสายงาน สมาชิกที่คืนสินค้านั้นต้องเป็นผู้รับผิดชอบ

ข้อที่ 12. ในการประชาสัมพันธ์ หรือให้ข้อมูลแก่บุคคลใดที่เกี่ยวข้องถึงผลิตภัณฑ์ทุกชนิดของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง ผู้จำหน่ายอิสระตกลงจะไม่โฆษณาสรรพคุณเกินจริงของผลิตภัณฑ์ทุกชนิด นอกจากที่ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงได้ประกาศ ไม่อวดอ้างถึงผลในการบำบัดรักษา ไม่ว่าจะโดยวิธีใดๆ ก็ตาม หรือให้ข้อมูลที่มิเป็นความจริงอันอาจก่อให้เกิดความเสียหายแก่ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง

ข้อที่ 13. ในการประชาสัมพันธ์ให้ข้อมูลแก่บุคคลใดที่เกี่ยวข้องถึงรายได้ ผู้จำหน่ายอิสระจะต้อง

ก. ไม่ให้ข้อมูลที่มิเป็นความจริงเกี่ยวกับรายได้แต่ละค่า และผู้มุ่งหวัง

ข. ไม่ให้การรับรองถึงจำนวนรายได้ที่จะได้รับแต่ละค่า และผู้มุ่งหวัง

ค. ไม่ตีพิมพ์แจกจ่ายเพื่อโฆษณาโดยการใส่สำเนาเช็ก หรือสร้างหลักฐานแสดงรายได้เท็จ

ข้อที่ 14. ผู้จำหน่ายอิสระตกลงว่าจะไม่กระทำหรือละเว้นการกระทำในฐานผู้จำหน่าย อันอาจก่อให้เกิดความเสียหายผูกพันต่อผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง และ/หรือ ต่อผู้แทนโดยชอบด้วยกฎหมาย และ/หรือ พนักงาน ตลอดจนผู้จำหน่ายคนอื่น ๆ ของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง

ข้อที่ 15. ผู้จำหน่ายอิสระจะไม่ทำการโฆษณา ส่งเสริมการขายผลิตภัณฑ์หรือแผนธุรกิจของบริษัทอื่นในงานประชุมหรือสัมมนา ส่งเสริมการขายที่จัดขึ้นโดยผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง หรือผู้จำหน่ายอิสระของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง

ข้อที่ 16. ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงสามารถแก้ไขเปลี่ยนแปลงกฎระเบียบ ข้อบังคับ นโยบาย แผนธุรกิจ ราคาผลิตภัณฑ์ และวิธีการกำหนดค่า PV ของข้อตกลงฉบับนี้ในเวลาใดๆ ก็ได้ โดยจะแจ้งให้ผู้จำหน่ายอิสระทราบต่อไป ค่าบอกรับค่าใดๆ ที่ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงส่งถึงผู้จำหน่ายอันเนื่องมาจากข้อตกลง และการดำเนินธุรกิจตามข้อตกลงฉบับนี้จะมีผลบังคับใช้ได้ก็ต่อเมื่อ ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงได้แจ้งอย่างเป็นทางการเป็นลายลักษณ์อักษร หรือประกาศในเว็บไซต์ของบริษัทฯ

ข้อที่ 17. ในกรณีที่ผู้จำหน่ายอิสระมีบริษัทฯ หรือต้องการคำปรึกษาเกี่ยวกับแผนธุรกิจ หรือผลิตภัณฑ์ของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง ผู้จำหน่ายอิสระสามารถยื่นคำร้องขอต่อผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงได้โดยตรง

ข้อที่ 18. กรณีที่ผู้จำหน่ายอิสระเสียชีวิต ผู้จำหน่ายอิสระที่มีรายได้สามารถโอนรายได้นั้นเป็นมรดกให้ทายาท ตามระเบียบที่ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงกำหนดและระบุไว้ในคู่มือการดำเนินธุรกิจ

ข้อที่ 19. ผู้จำหน่ายอิสระอ่านและเข้าใจโดยถ้อยแถลงนโยบาย และแผนธุรกิจของผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงที่ระบุในคู่มือการดำเนินธุรกิจ ซึ่งถือเป็นส่วนหนึ่งของข้อตกลงฉบับนี้ โดยตกลงว่าผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงอาจพิจารณาเปลี่ยนแปลงแก้ไขคู่มือการดำเนินธุรกิจนี้เป็นคราวๆ ไปตามความเหมาะสม ซึ่งผู้จำหน่ายอิสระยินยอมผูกพันปฏิบัติตามตลอดไปทุกประการ

ข้อที่ 20. ผู้จำหน่ายอิสระตกลงว่าการปฏิบัติพิพาทข้อกำหนดและเงื่อนไขของข้อตกลงฉบับนี้ รวมทั้งคู่มือการดำเนินธุรกิจอย่างใดอย่างหนึ่ง หรือทั้งสองอย่าง ซึ่งอาจได้รับการแก้ไขหรือพิจารณาโดยผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงเป็นคราวๆ ไปนั้น จะถือว่าผู้จำหน่ายอิสระปฏิบัติตามพิพาทข้อตกลงฉบับนี้ โดยผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงไม่ต้องมีความรับผิดชอบใดๆ ทั้งสิ้น นอกจากนี้ยังไม่เป็นการตัดสิทธิ์ผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงที่จะดำเนินคดีต่อผู้จำหน่ายอิสระ รวมทั้งสิทธิ์ที่จะเรียกร้องหนี้สินที่กำหนด อันเป็นผลมาจากความเสียหายใดๆ ที่เกิดขึ้นต่อผู้ประกอบการธุรกิจขายตรง

ข้อที่ 21. ความไม่สมบูรณ์หรือการไม่สามารถใช้บังคับได้ของข้อสัญญา ข้อกำหนด หรือเงื่อนไขใดๆ ของข้อตกลงฉบับนี้ รวมทั้งคู่มือการดำเนินธุรกิจไม่ว่าอย่างใดอย่างหนึ่งหรือทั้งสองอย่าง ซึ่งอาจได้รับการแก้ไขโดยผู้ประกอบการธุรกิจขายตรงเป็นครั้งคราวไป จะไม่มีผลกระทบต่อความสมบูรณ์หรือความสามารถใช้บังคับข้อสัญญา ข้อกำหนด หรือเงื่อนไขอื่นๆ ของข้อตกลงฉบับนี้

ข้อที่ 22. ผู้จำหน่ายอิสระเข้าใจว่าถ้าสัญญานี้ฉบับนี้มีการลงนามในฐานะเป็นผู้จำหน่ายในสัญญา ให้ถือว่าผู้ลงลายมือชื่อดังกล่าวจะต้องรับผิดชอบต่อการปฏิบัติหน้าที่ในฐานะผู้จำหน่ายตามข้อตกลงฉบับนี้

สัญญานี้ฉบับนี้ทำขึ้นสองฉบับ มีข้อความถูกต้องตรงตามกัน ทั้งนี้ผู้จำหน่ายอิสระได้ศึกษาและอ่านข้อความในสัญญานี้ฉบับนี้ รวมทั้งข้อความอื่นที่ระบุไว้ในคู่มือธุรกิจ กฎระเบียบและจรรยาบรรณในการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ ที่มีในปัจจุบันและ/หรือจะมีเพิ่มขึ้นภายหลัง ให้ถือเป็นส่วนหนึ่งของสัญญานี้ฉบับนี้

การสมัครจะสมบูรณ์ต่อเมื่อบริษัทฯ ได้รับเอกสารสัญญานี้ระหว่างผู้จำหน่ายอิสระกับบริษัท ดี เน็กเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด ฉบับนี้ พร้อมใบสมัคร และมีการลงลายมือชื่อของผู้สมัครที่ตรงกันทุกฉบับ ซึ่งจะให้ผู้ยื่นลงลายมือชื่อแทนกันไม่ได้

ลงชื่อ		ผู้รับมอบอำนาจ
	บริษัท ดี เน็กเวิร์ค เวิลด์ไวด์ จำกัด	
ลงชื่อ		ผู้จำหน่ายอิสระ
()
ลงชื่อ		พยาน
()
ลงชื่อ		พยาน
()



**D NETWORK
WORLDWIDE**



บริษัท ดี เน็ทเวิร์ลด์ เวิลด์ไวด์ จำกัด

242 ถนนสุวินทวงศ์ แขวงแสมแสบ เขตมีนบุรี กรุงเทพมหานคร 10510

โทร. 02-035-5363 แฟกซ์. 02-035-5365

www.d-nww.com